

REVISTA DO

# CIESP

SOROCABA

Mala Direta Postal  
Básica  
9912333849/2013-DR/SPI  
Centro das Indústrias  
...CORREIOS...

INFORMATIVO BIMESTRAL - ANO 11 - EDIÇÃO 95

Tiragem 6 mil exemplares

# UMA SEMANA PARA TODOS

Para comemorar o Dia da Indústria, Regional promove  
eventos para empresários, produtores culturais,  
estudantes, empreendedores...



**REGIÃO.** Ciesp reúne prefeitos da Região Metropolitana  
de Sorocaba num encontro em Piedade



## TRADIÇÃO E RENOVAÇÃO NO MESMO LUGAR.

Para melhor atender aos seus associados, o Hospital Modelo de Sorocaba conta com pronto-socorro especializado 24 horas e, agora, com mais 30 novos leitos sendo entregues, totalizando 108 leitos, bem como novos e modernos equipamentos.

# HOSPITAL MODELO



**ESTAMOS ABERTOS PARA OUTROS CONVÉNIOS,  
ALÉM DA INTERMÉDICA.**

Os médicos e convênios interessados devem fazer seu cadastro perante o corpo clínico do Hospital Modelo.

**Consulte se o Hospital Modelo já faz parte da rede credenciada do seu plano de saúde:**

Abet, Apas Sorocaba, Bardella, Care Plus, Correios Saúde, Economus, Engepron, Fundação Cesp, Funserv, Fusex Sorocaba 14<sup>a</sup> CSM, Garantia de Saúde, Marinha do Brasil, NotreDame, Omint, Porto Seguro, Proasa, Saúde Bradesco, Saúde Caixa, Sepaco, Sulamérica e Usisaúde.

**SAIBA MAIS: (15) 3212-7680**



É certificado com o Nível 3 (Excelência) pela Organização Nacional de Acreditação (ONA), confirmado a qualidade dos serviços prestados e de seus profissionais altamente qualificados.



**Hospital  
Modelo**

# ANUNCIAR NA REVISTA DO CIESP NÃO É SÓ FAZER PROPAGANDA.



É FAZER NETWORKING

ANUNCIE.

(15) 4009.2900  
ou [ciesp@ciespsorocaba.com.br](mailto:ciesp@ciespsorocaba.com.br)

**6 MIL EXEMPLARES CIRCULAÇÃO BIMESTRAL**



Antonio Roberto Beldi

Diretor-Titular do  
Ciesp/Sorocaba

A implantação da Região Metropolitana, por exemplo, requer **debates, reflexões, conversas entre os vários municípios que a compõem** para que se identifiquem interesses comuns

# Orgulho da gente

**F**az todo sentido que o Parque Tecnológico *Alexandre Beldi Netto* tenha sido o local escolhido para o ato de assinatura, pelo governador Geraldo Alckmin, da lei criando a Região Metropolitana de Sorocaba, uma das notícias que publicamos nesta edição.

Faz sentido porque a criação de uma RMS, além de representar uma conquista de lideranças e instituições - como o Ciesp - em torno de uma causa comum, também sinaliza para a necessidade de se pensar em novas formas de gestão pública, pois os municípios passarão a pensar em soluções conjuntas a problemas comuns.

Faz sentido porque o Parque Tecnológico Sorocabano é vetor de uma nova fase no desenvolvimento socioeconômico para Sorocaba e Região. Trata-se de um avançado centro de pesquisa, que incentiva a inovação e tecnologia e une instituições acadêmicas e organizações empresariais, simbiose que está na base de todos os países que alcançaram desenvolvimento pleno.

Tanto RMS como PTS são siglas que se incorporam ao cotidiano regional em um momento ímpar: Sorocaba e região vêm tendo nos últimos anos crescimento acima da média nacional, tanto que têm sido um dos maiores polos de atração de investimento em todo País.

Contudo, para que essas letras façam valer a escrita existe todo um

processo que exige a participação de todos. E esta Regional tem procurado fazer sua parte.

A implantação da Região Metropolitana, por exemplo, requer debates, reflexões, conversas entre os vários municípios que a compõem para que se identifiquem interesses comuns. E o Ciesp, uma das primeiras instituições a abraçar a causa da RMS, realizou em Piedade um encontro que reuniu prefeitos de várias cidades dela integrantes. E a Região Metropolitana foi naturalmente um dos focos do encontro, como se pode ler na reportagem publicada em Região.

Engajado na criação do PTS desde seu início, o Ciesp vem sendo também um difusor desse centro de pesquisa, inovação e tecnologia. Nesse sentido, o entrevistado desta edição é o diretor-presidente da Inova, Agliberto Chagas. Ele conta que o parque sorocabano tem diferenciais que o destacam entre os demais parques tecnológicos do Brasil e do mundo.

Em síntese, estamos vivendo um momento ímpar. E para nós, do Ciesp, esse é um motivo de orgulho e satisfação.

Orgulho por ver a região finalmente conquistando o espaço que merece no cenário nacional.

Satisfação pelo Ciesp estar participando ativamente desta história.

Boa leitura!





# 22

## CAPA

**Uma série de eventos marcou a Semana da Indústria organizada pelo Ciesp para marcar o 25 de Maio**

### 08 Rápidas

Linhas do BNDES para micro e pequenas empresas, além de notícias de associados e parceiros

### 14 Artigo

O conselheiro Sidney Matos escreve sobre riscos e desafios da RMS

### 16 Painel

Bento Koike, presidente da Tecsis, na Roda do Aprendizado

### 18 Em Ação

Campanha social do NJE, Ciesp na Mídia e outras notícias dos departamentos

### 28 Especial

Regional forma primeiro grupo de empresas para o NAGI

### 30 Perfil

A caminho de seus 40 anos, Facens segue fiel à vocação de aproximar universidade e setor produtivo

### 34 Entrevista

Agliberto Chagas, diretor-presidente da Inova, fala sobre o que o Parque Tecnológico representa para o desenvolvimento regional

### 38 Região

Encontro Itinerante de Negócios de Piedade antecipou debates sobre RMS

### 42 Ciesp Acontece

Homenagem na Câmara, Encontro em Piedade, Roda do Aprendizado, Copa do Mundo...

### 44 Associados

As empresas que se associaram ao Ciesp neste bimestre

### 45 Cursos

A programação de cursos para julho e agosto

### 46 Convênios

Regional faz parceria com Inovacad para que associados façam upgrade nas empresas e na carreira

### CARTAS

#### Artigo

Eva, seu artigo foi um desafio, você conquistou nota máxima, ficou verdadeiro, inspirador, excelente. Você é uma representante muito forte da força feminina na nossa regional,

guerreira, quebrou barreiras, conquistou espaço e o coração de muitas pessoas. Parabéns, você é maravilhosa!

**Maria Regina Cepil Tenor (Systemfarma)**

Av. Eng. Carlos Reinaldo Mendes, 3260  
Alto da Boa Vista - Cep 18013-280  
Sorocaba/SP - Fone: (15) 4009-2900  
[www.ciespsorocaba.com.br](http://www.ciespsorocaba.com.br)

#### Diretor

Antonio Roberto Beldi

#### Vice-diretores

Erly Domingues de Syllós  
Mário Kajuhiko Tanigawa

#### Presidente do Conselho

Nelson Tadeu Cancellara

#### Conselheiros Titulares

José Ricardo Lopes de Carvalho  
Romeu Massonetto Junior  
Carlos Vitorio Zaim  
Wilson Medina Brício Junior  
Mauro Zuanazzi Amarante  
Jorge Eduardo Suplicy Funaro  
José Norberto Lopes da Silva  
Pedro Angelo Vial  
Alcebíades Alvarenga da Silva  
Francisco Carnelos  
Julio Borges Garcia  
Manoel Braná Rivas Neto  
Dimas Francisco Zanon  
José Sidney de Matos  
Paulo Fernando Moreira  
Wilson de Souza Alves  
Paulo Firmino Alves Simões Dias  
Erika Bergamini Ern Mariano  
Nelson Guarnieri de Lara  
Luiz Pagliato  
Marco Antonio Vieira de Campos  
Valdir Paezani  
Durval de Moraes Caramante  
Elvio Luiz Lorieri  
Mauro Corrêa  
Mario Cesar Belarmino  
Alexandre Antunes Gonçalves  
Masacazu Matsushita

#### Conselheiros Suplentes

Ecidir Silvestre  
Nelson Otaviani  
José Duilio Justi  
Antonio Carlos da Fonseca  
Nelson Peixoto Freire  
Marcos Moreno  
Alexandre Massaglia  
José Puertas Ermandes  
Cassiano de Oliveira Brandão  
François Marie Cessieux  
Hilário Vassoler  
Zuleno Elias Paulino  
Adilson Ferreira  
Antonio Batista Junior  
Milan Kliestinec

#### TIRAGEM 6 MIL EXEMPLARES

A Revista do Ciesp é uma publicação da Diretoria Regional do Ciesp-Sorocaba. Edição 95 – junho e julho/2014

#### Coordenação editorial e edição

J.C. Gonçalves

#### Produção editorial

Lucia Costa

#### Edição de Arte

Daniel Guedes

#### Atendimento Comercial

Eva Marius

#### Colaboradores

Kika Damasceno e Damasceno Jr (fotos)  
Rebeca Saroba e Stefany Lara (reportagem)

**96%\* de nossos  
formandos já estão  
no mercado de trabalho.**

Empresário, aceita uma dica?  
Corra, porque os 4% que restam  
estão abertos a propostas.



[facenstech.com.br](http://facenstech.com.br)

**ANTHILL**

[anthillfacens.com.br](http://anthillfacens.com.br)

**RAIZ**

[raiz.vc](http://raiz.vc)

**TV FACENS**

[tvfacens.com.br](http://tvfacens.com.br)

Os alunos Facens são os mais  
procurados no mercado e não é por  
acaso. Durante o curso, eles participam  
de projetos em que aprendem na prática  
a se tornarem engenheiros de sucesso.  
Conheça alguns desses projetos.

**Facens**  
AQUI TEM ENGENHARIA

3238.1188

[facens.br](http://facens.br)



## CRÉDITO

# Linhas do BNDES são apresentadas para micro e pequenas empresas

**AGENTE** de informações do BNDES (Banco Nacional de Desenvolvimento), a gerente regional do Ciesp Eva Marius, ministrou palestra com o objetivo de apresentar as diversas linhas oferecidas pelo banco de fomento para financiar micro, pequenas e médias empresas. O encontro foi realizado na sede em junho (4).

Durante sua exposição, ela explicou que o BNDES oferece várias formas de apoio ao empreendedor. Entre elas estão: o BNDES Automático, financiamento usado principalmente para obras civis, estudos e projetos de engenharia associados aos investimentos e instalações da empresa, aquisições de máquinas, treinamentos de funcionários e obtenções de matérias-primas; o Finame, para a compra de máquinas e equipamentos novos, nacionais ou listados no CFI; e o PSI (Programa de Sustentação do Investimento), que funciona da mesma maneira que o Finame, porém com juros menores.

Eva também falou sobre o Cartão BNDES e a ferramenta Mais BNDES. "O cartão funciona como um coringa, pois é um cartão de crédito da empresa. O empreendedor pode ter limite de até R\$ 1 milhão mas, diferentemente de um financiamento normal do BNDES, com ele a empresa começa a pagar a partir de 30 dias". Já o Mais BNDES é uma ferramenta "desenvolvida para facilitar e orientar o cliente sobre as opções de financiamento e também, informar sobre os procedimentos para se conseguir o apoio do BNDES", explica Eva.

Entre os presentes estavam o comerciante

Antonio Aparecido da Silva, proprietário de uma empresa de tênis, e o engenheiro mecânico Bruno Foltran, da Llamada Construções Mecânicas. Para eles, a palestra foi importante para esclarecer dúvidas: "Gostei bastante. Agora pretendo colocar em prática meu plano de negócios e instalar a minha empresa", comenta Silva. Como ele, Foltran também participou pela primeira vez de uma palestra no Ciesp e agora pretende vir outras vezes. "Foi bem aproveitável e esclareceu muitas dúvidas", resume.

Para a gerente regional, o encontro foi bem proveitoso. "Cada palestra funciona como um aprendizado. Além de você disseminar as informações, agregar valores e atualizar cenários, a relação com o público possibilita saber quais projetos e atividades o mercado busca". E o Ciesp tem papel de grande importância para estreitar as relações entre o BNDES e as empresas, assegura Eva Marius.

A Regional Sorocaba mantém um posto de informações para orientar os empresários e esclarecer dúvidas. Basta ligar para a sede (15 - 4009 2900) e agendar atendimento.



Foto: Kika Damasceno

**ESCLARECIMENTO.** Agente de informações do BNDES, gerente regional esclarece dúvidas sobre linhas de crédito

## CONSTRUÇÃO CIVIL

## Congresso debate gestão e inovações

**DURANTE** dois dias, lideranças do setor estiveram reunidas no Expo Transamérica, em São Paulo, para participar do primeiro Construbr, realizado pelo SindusCon com o propósito de apresentar experiências concretas, nacionais e internacionais, sobre como viabilizar o negócio da construção civil no contexto da Inteligência,

Tecnologia e Gestão, sempre com os preceitos da sustentabilidade.

As palestras foram agrupadas em três eixos temáticos - Visão Global, Visão Estratégica e Visão Sistêmica - nos quais foram debatidas questões sobre competitividade, estratégias para garantir boas práticas de gestão diante dos desafios da modernização e a utilização das tecnologias.

Paralelamente, foi realizada uma feira com a exposição de inovações do setor e novos projetos. O congresso foi realizado em abril (23 e 24).



Fotos: Kenia Hernandes e Vitor Salgado

## POSSÉ

## Steinbruch e Cervone assumem presidência da Fiesp e do Ciesp

**OS EMPRESÁRIOS** Benjamin Steinbruch (primeiro à esq. na foto acima) e Rafael Cervone (dir.) assumiram, respectivamente, as presidências da Fiesp e do Ciesp. Eles substituem Paulo Skaf que, por exigência da legislação eleitoral, licenciou-se dos cargos com quatro meses de antecedência para concorrer nas eleições de outubro próximo.

Steinbruch é diretor-presidente da CSN (Companhia Siderúrgica Nacional) e do Grupo Vicunha. Cervone Netto é presidente da Technotex Ltda e da Abit (Associação Brasileira da Indústria Têxtil e de Confecção). Ambos assumiram em maio (30), como informaram as entidades em nota oficial.

Antes de assumir o cargo de presidente em exercício do Ciesp, Cervone Netto escreveu um artigo comentando a passagem do Dia da Indústria. Intitulado *A Indústria pede mudanças*, o texto afirma que o setor tem seu nível de atividade comprometido e que o País precisa de um plano estratégico, "de reforma tributária, de juros mais baixos, de infraestrutura adequada, de câmbio melhor, que favoreça a exportação dos nossos manufaturados, além de redobrar os investimentos em inovação e qualificar mais ainda a nossa mão de obra".

O texto segue afirmado: "A indústria urge por mudanças, e essa transformação também é pretendida pela sociedade, em especial por aqueles que acreditam e estão engajados para que sua produtividade não seja comprometida pelas atuais circunstâncias que seguram o crescimento do país. Podemos chegar lá em breve, mas as esferas do Poder Público precisam fazer o que não têm feito, que é planejar, ter vontade e mais empenho para avançar em áreas fundamentais como educação, saúde, transporte público, segurança de qualidade e gestão". E conclui: "Assim, teremos cidadãos plenos e profissionais cada vez mais capazes de ajudar o Brasil e a indústria a serem mais competitivos, trazendo oportunidades iguais para quem trabalha e para quem produz".

# Região Metropolitana já existe legalmente

**A REGIÃO** Metropolitana de Sorocaba tornou-se oficial com a sanção do governador Geraldo Alckmin ao projeto criando a nova unidade administrativa do estado. O ato aconteceu em maio (16), em solenidade realizada no auditório do Parque Tecnológico Alexandre Beldi Netto.

Prefeitos, vereadores e lideranças dos 26 municípios que compõem a RMS estiveram presentes à cerimônia. “A Região Metropolitana não vai resolver tudo, mas será uma extraordinária ferramenta para melhorar o desenvolvimento da Metrópole, dos 26 municípios e da qualidade de vida das pessoas. É uma importantíssima ferramenta, que integra



desenvolvimento e traz sinergia ao trabalho”, disse o governador.

Também falaram na cerimônia o secretário de Desenvolvimento Metropolitano, Edmür Mesquita, e o presidente da Assembléia Legislativa, Samuel Moreira. O prefeito Antonio Carlos Pannunzio também se pronunciou, destacando a integração que a RMS vai proporcionar: “Juntos, seremos mais fortes e estaremos preparados para o enfrentamento e soluções de demandas comuns”.

A RMS tem um PIB de R\$ 46,7 bilhões

(2011), equivalente a 3,46% do PIB estadual. Reúne uma população de cerca de 1,7 milhão de habitantes e a indústria tem participação expressiva na economia regional, respondendo por mais de 50% do Valor Adicionado nas economias de Alumínio, Araçariguama, Boituva, Cerquilho e Jumirim. E por mais de um terço em outras 11 cidades, entre as quais Sorocaba, Mairinque e Votorantim. Dos mais de 465 mil empregos formais da RMS, cerca de 162 mil deles estão na indústria.

Agora legalizada no papel, a RMS vai começar a tomar forma quando o governador enviar à Assembléia Legislativa o projeto de criação da Agência de Desenvolvimento e do Fundo de Desenvolvimento Metropolitano de Sorocaba. Mas os debates que devem acompanhar sua criação já estão acontecendo e o Ciesp, defensor e difusor da ideia de uma região metropolitana sediada em Sorocaba, saiu na frente promovendo em Piedade um encontro de negócios que reuniu vários prefeitos de cidades que integram a RMS (*ler em Região, pág. 38*).



Foto: Mário Chaves / Divulgação nova

**AGORA É LEI.** Momento em que o governador assina criação da RMS em cerimônia acompanhada por lideranças dos 26 municípios

## ANIVERSÁRIO

# PTS completa dois anos

**EM JUNHO (4)** o Parque Tecnológico Alexandre Beldi Netto completou dois anos. Ele foi criado com objetivo de disseminar a cultura da inovação e do empreendedorismo para o desenvolvimento sustentável em Sorocaba e região por meio da articulação entre o poder público, setor empresarial e instituições de ensino superior. (*Leia entrevista com presidente da Inova na pag. 34*)

O PTS ocupa uma área de 1,8 milhão de m<sup>2</sup>. Seu núcleo, que abriga o setor administrativo, a incubadora tecnológica e laboratórios de universidades e empresas, auditórios e área de convivência, tem 12 mil m<sup>2</sup> de área construída. “Somos inovadores por natureza! O primeiro Parque Tecnológico do Brasil que conta com seis universidades instaladas com a possibilidade do compartilhamento de laboratórios e parcerias com as empresas da região”,



Foto: divulgação

**INOVAÇÃO.** Vista aérea do núcleo PTS, um parque “inovador por natureza” segundo o presidente da EMPS (ao lado)

comenta o presidente da EMPTS (Empresa Municipal Parque Tecnológico de Sorocaba), Anésio Lima, detalhando que ali se trabalha segundo o conceito de *Triple Helix*, fomentando a aproximação entre empresas, universidades e o poder público.





## MEIO AMBIENTE

## Evento marca primeiro ano do Parque da Biodiversidade

**EXPOSIÇÕES**, oficinas ambientais, apresentações musicais e teatrais, plantio de árvores e outras atividades marcaram as comemorações pelo primeiro aniversário do Parque Natural Municipal Corredores de Biodiversidade *Marco Flávio da Costa Chaves* em junho (7).

A festa foi iniciada pela manhã, com uma solenidade que contou com a participação do prefeito Antonio Carlos Pannunzio e outras autoridades. Em seguida, foram feitas apresentações musicais e teatrais e o plantio simbólico de árvores. No período da tarde houve a premiação de estudantes participantes de um concurso cultural e uma palestra sobre as aves que vivem na cidade. E durante todo o dia, os participantes puderam fazer caminhadas, ver uma exposição de fotos e uma mostra interativa sobre a importância das matas.

Cerca de 300 pessoas participaram, segundo a coordenadora ambiental do programa de Educação Ambiental do parque, Ana Carolina Marto Rodriguez. E foram convidadas 140 crianças de escolas públicas localizadas no entorno da área.

O evento foi promovido pela secretaria municipal do Meio Ambiente em parceria com a Toyota do Brasil e o Instituto Desenvolvimento Ambiental Sustentável.



Foto: Alexandre Lombardi / Al Prefeitura Sorocaba



**EM FESTA.** Dia teve plantio de mudas e cerimônia em que prefeito falou da importância do Parque

O Ciesp é uma das entidades civis representadas no primeiro conselho que vai assessorar a prefeitura na gestão do Parque Natural da Biodiversidade e está representada por Carlos Shigueo, Assuntos Governamentais da Toyota (*ler Em Ação*).

O Parque da Biodiversidade está localizado na avenida Itavuvu, em uma área anexa ao Parque Tecnológico, próximo ao Complexo Industrial da Toyota, na Zona Norte da cidade. Está aberto para visitas de terça a domingo, das 8h às 17h, e a entrada é gratuita.

## PRÊMIO

## Associada premiada por sistemas de freios

**A MARCA** Bendix foi uma das vencedoras do quinto *Prêmio Sindirepa - Os Melhores do Ano*. A premiação foi instituída pelo Sindicato das Indústrias de Reparação de Veículos e Acessórios do Estado de São Paulo para destacar as empresas que mais contribuem para o



**PREMIAÇÃO.** Supervisora de vendas foi receber o prêmio Sidirepa para a Honeywell

desenvolvimento do segmento e auxiliam as empresas de reparação a alcançarem padrões de atendimento cada vez melhor.

A Bendix venceu na categoria Sistema de Freios e foi atribuído à fabricante, a Honeywell Friction Materials, associada ao Ciesp-Sorocaba, pelo lançamento de pastilhas, lonas e sapatas para automóveis e veículos comerciais do mercado de reposição e prestação de serviços de assistência técnica durante todo o ano passado. Todas as marcas distinguidas terão o direito de utilizar o selo representativo do prêmio em material de divulgação de seus produtos.

A escolha dos vencedores foi feita por uma pesquisa realizada com cerca de 300 empresas associadas da entidade e foram avaliados vários quesitos, entre os quais, marca, qualidade, disponibilidade de produtos, rapidez de atendimento, política comercial e suporte técnico.

Para a supervisora de vendas da Honeywell Friction Materials, Jacqueline Santos, o fato de a marca Bendix ser eleita pelos profissionais do segmento de oficinas representa a avaliação de quem conhece o mercado e tem autoridade para indicar os melhores produtos e as empresas que prestam os serviços mais eficientes.

## SISCOMEX

## Programa simplifica operações com comércio exterior

**A REDUÇÃO** do prazo de exportação de 13 para oito dias e do prazo de importação de 17 para dez dias é a meta final do Programa Portal Único de Comércio Exterior, que vai unificar todos os sistemas de exportação e importação, simplificando as operações de compra e venda de bens.

Coordenado pela Secex (Secretaria de Comércio Exterior) e pela Secretaria da Receita Federal do Brasil, o Portal Único vai permitir que as empresas apresentem as informações uma única vez aos órgãos federais, o que irá reduzir a burocracia e os custos de exportadores e importadores. Com as medidas, estima-se que a economia anual das empresas que trabalham no comércio exterior poderá superar a R\$ 50 bilhões. O objetivo é também ampliar a transparência, ao permitir que as empresas acompanhem pela internet o andamento de suas operações com detalhes, segundo divulgou o MDIC (Ministério do Desenvolvimento, Indústria e Comércio Exterior).

“O embrião do sistema de guichê único brasileiro será o Portal Siscomex, que vai centralizar o acesso aos serviços e sistemas governamentais destinados à obtenção de autorizações, certificações e licenças para exportar ou importar e à legislação pertinentes às operações de comércio exterior”, informou o ministério. No mesmo portal o usuário terá o Vicomex (Visão Integrada do Comércio Exterior), sistema que facilitará o monitoramento das operações de comércio exterior, oferecendo um painel de controle de suas operações, concentrando num só ponto informações até então dispersas em diferentes sistemas.

No Portal Siscomex, também será possível ao empresário acessar o histórico de suas operações e consultar a situação e o andamento de RE (Registros de Exportação), LI (Licenças de Importação), DE (Despachos de Exportação) e DI (Despachos de Importação).

Outro serviço para empresas que atuam com comércio exterior é o Comex-Responde, que atende dúvidas nessas operações e tema de um Informe enviado pelo Departamento de Comércio Exterior do Ciesp (*ler Em Ação*).

Visite: a 5 min.  
do Shopping  
Iguatemi

Viver  
é bom.



atua.ag

  
**VILLA FLORA**

É mais do que viver. É conviver.

Conviver  
é ainda melhor.

No Villa Flora sua família vive a tranquilidade de uma vila com a praticidade e a segurança de um condomínio fechado. E ainda tem a facilidade de estar perto de tudo e o conforto de ter uma área de lazer e convívio cercada pela natureza. Tudo isso faz do Villa Flora o melhor lugar para viver seus sonhos. Venha e conheça!

## Lançamento: Condomínio Gardêrias



Ilustração artística

Casa Paula  
115m<sup>2</sup>  
3 dormitórios  
com suíte  
2 vagas

Casa Flávia  
126m<sup>2</sup>  
3 dormitórios  
com suíte  
2 vagas

Está nascendo um novo jeito  
de viver e conviver.



Ilustração artística

# www.villafloraresidencial.com.br

### Visite Plantão de Vendas:

Rod. João Leme dos Santos, km 1,5  
(continuação da Av. Armando Pannunzio)  
Fone: (15) 3243.8478

VENDAS

**Wolf**  
imóveis  
CRECI: 20.226-J

**M.**  
MendesOrtega  
assessoria imobiliária  
CRECI: 9835-J

REALIZAÇÃO

**SPLICE**  
desenvolvimento urbano

Incorporação e Construção: CATARANTUS EMPREENDIMENTOS S/A; Vendas: M.O. creci 9835J, Wolf Creci 20.226-J. Projeto Arquitetônico: Ruschel Arquitetura e Urbanismo. Projeto aprovado pela Pref. Mun. de Volta Redonda sobre o alvará 2573/08 em 22/11/2008. Condomínio dos Jasmim registrado sob o R.1 da matrícula nº 4.561 no Cartório de Reg. Imóveis de Volta Redonda, na data de 06/03/2012. Condomínio dos Hibiscos registrado sob o R.2 da matrícula nº 5.294 no Cartório de Reg. Imóveis de Volta Redonda, na data de 24/07/2012. Condomínio Rosas - Alvará de Licença nº 87/2014, do processo nº 1.273/2014, da Prefeitura Municipal de Volta Redonda; Registro nº 9, da Matrícula nº 4.138, do Cartório de Registro de Imóveis de Volta Redonda.



## AHK-SP

## Abertas inscrições ao Prêmio Brasil-Alemanha de Inovação AHK-SP

**JÁ ESTÃO** abertas as inscrições para a segunda edição do Prêmio Brasil-Alemanha de Inovação de 2014. Criado pelo Departamento de inovação da AHK-SP (Câmara Brasil Alemanha), foi lançado com o propósito de identificar e reconhecer esforços inovadores realizados por empresas brasileiras e alemãs instaladas no País.

Podem concorrer empresas brasileiras ou alemãs e as inscrições estão abertas até o dia 22 de agosto por meio do site [www.inobrasilalemanha.com.br](http://www.inobrasilalemanha.com.br), através do qual o candidato preenche um formulário eletrônico e anexa informações detalhadas sobre o projeto inscrito. Este será avaliado por seu grau de inovação e aspectos como ineditismo, impacto na empresa, na sociedade e no meio ambiente, assim como possíveis relações com instituições alemãs



## EMPREGO

## Nível cai em maio mas Regional continua com saldo positivo

**A ÚLTIMA** pesquisa *Nível de Emprego Regional*, realizada pela Gerência de Pesquisas e das Diretorias do Ciesp com objetivo de acompanhar a evolução de emprego na indústria paulista em cada uma das diretorias municipais e regionais, indica que em maio a região de Sorocaba teve índice negativo. Mas no acumulado do ano o saldo continua tendo saldo positivo. E considerando a variação dos últimos 12 meses, é

### Evolução nível de emprego na Regional Sorocaba



No ano	<b>1,43%</b>
1.750 postos de trabalho	
Maio	<b>- 0,70%</b>
- 900 postos de trabalho	

Descrição	Maio/13	Maio/14	Ano	12 Meses
Produtos Alimentícios	- 0,68	1,14	7,15	7,49
Bebidas	0,33	- 0,25	0,33	- 0,08
Produtos Têxteis	- 2,21	- 4,10	1,48	8,48
Confecção de Artigos do Vestuário e Acessórios	0,18	0,52	5,61	3,36
Artefatos de Couro, Calçados e Artigos para viagem	-	-	-	-
Produtos de Madeira	1,87	- 1,26	- 3,69	- 4,28
Celulose, Papel e Produtos de papel	2,57	- 4,30	- 4,95	- 6,94
Impressão e Reprodução de Gravações	- 0,76	- 0,64	- 6,92	0,00
Coque, Petróleo e Bicombustíveis	-	-	-	-
Produtos Químicos	- 0,21	1,15	3,79	3,77
Produtos Farmaquímicos e Farmacêuticos	-	-	-	-
Produtos de Borracha e de Material Plástico	- 1,60	- 2,06	- 7,28	- 18,53
Produtos de Minerais Não-Metálicos	0,00	- 0,35	- 4,42	- 8,64
Metalurgia	2,43	0,54	2,85	2,77
Produtos de Metal, exceto Máquinas e Equipamentos	0,96	- 1,75	2,72	0,91
Equipamentos de Informática, Produtos Eletrônicos e Ópticos	1,61	1,10	37,37	50,64
Máquinas, Aparelhos e Materiais Elétricos	- 0,32	0,00	- 3,83	- 6,64
Máquinas e Equipamentos	- 0,75	- 1,05	- 4,37	30,57
Veículos Automotores e Autopeças	0,35	- 1,55	- 2,02	- 2,18
Outros Equipamentos de Transporte	-	-	-	-
Móveis	- 1,76	0,13	2,06	- 4,99
Produtos Diversos	0,30	- 0,87	- 6,70	- 7,74
Total da Diretoria Regional	0,10	- 0,70	1,43	4,23

Fonte: Fiesp/Ciesp Pesquisa

### MAIRINQUE Sebrae Móvel retorna à cidade

**MAIRINQUE** vai receber uma nova visita do Sebrae Móvel, escritório itinerante que leva conhecimento aos empresários já estabelecidos e a futuros empreendedores. Como informa Nivaldo Sewaybricker, do Sebrae-Sorocaba, nos atendimentos o con-

sultor estará disponível para dar orientações sobre gestão e planejamento aos empresários e também para quem pretende sair da informalidade ou montar um negócio.

Entre os produtos do Sebrae Móvel, destacam-se cursos EAD, check-up-empresa (produto online), oficinas para o público MEI (Micro Empreendedor Individual), cartilhas sobre gestão; click-marketing (produto online); consultorias, entre outros.

O escritório itinerante estará em Mairinque de 7 a 11 de julho.

## DESENVOLVIMENTO SUSTENTÁVEL

# Ciesp recebe visita de executivos do CAF

O DIRETOR-REPRESENTANTE do CAF no Brasil, Victor Rico Frontaura, esteve visitando a diretoria regional do Ciesp para falar sobre o banco criado para promover um modelo de desenvolvimento sustentável através de recursos não reembolsáveis e apoio em estruturação



**DESENVOLVIMENTO.** Diretor-representante do CAF no Brasil mostrou, na reunião no Ciesp, alguns investimentos no País

técnica dos setores público e privado da América Latina.

Na visita, realizada na sede em junho (7), Frontaura foi recepcionado pelo diretor-titular Antonio Beldi e pelo 1º vice-diretor, Erly Syllos. Ele veio

acompanhado pelo executivo do setor público do banco, Bruno Nadalutti, e pelo secretário de Planejamento e Gestão, Rubens Hungria de Lara. O diretor-presidente da Inova, Agliberto Chagas, também participou do encontro.

Beldi fez uma apresentação do Ciesp, recorreu aspectos da história de Sorocaba e discorreu sobre o Parque Tecnológico Sorocabano e sua importância para o desenvolvimento regional. O momento vivido pela cidade e a criação da Região Metropolitana também foram abordados por ele.

O 1º vice-diretor, Erly Syllos, falou sobre a for-

te presença de Sorocaba no setor automotivo e em energia eólica, nos arranjos produtivos locais e contextualizou a cidade em relação ao comércio exterior. Agliberto Chagas falou dos projetos que estão sendo desenvolvidos através da Inova e das potencialidades do PTS.

Frontaura explicou que o CAF é um banco de desenvolvimento fundado em 1970 e formado por 18 países da América Latina, Caribe e Europa e 14 bancos privados. O banco está sediado em Caracas e possui escritórios em várias cidades, entre elas Brasília, e seu objetivo é promover o desenvolvimento sustentável na América Latina.

Ele falou também sobre os créditos existentes e detalhou alguns projetos brasileiros que estão recebendo recursos.

Em Fortaleza, por exemplo, o CAF liberou US\$ 50 milhões para o Prodetur, programa de integração, urbanização e reordenamento da faixa litorânea, e outros US\$ 45,1 milhão pra o projeto de drenagem. A cidade do Rio de Janeiro recebeu financiamento de US\$ 200 milhões para as obras complementares do Arco Metropolitano. No estado do Rio, o banco emprestou US\$ 100 milhões para obras de atendimento à emergências em fenômenos naturais, entre outros.

Vários municípios se beneficiaram de recursos do CAF, como Caxias do Sul e Hortolândia. Foi o CAF também quem financiou US\$ 43 milhões para o programa Sorocaba Total.

## ESPORTE

# Mais de 3,5 mil participam dos Jogos do Sesi

A ETAPA regional da maior e mais antiga comemoração esportiva da América Latina, que está em sua 67ª edição, prossegue até julho e conta com a participação de mais de 3,5 mil trabalhadores de indústrias de Sorocaba, Votorantim, Alumínio, São Roque e Piedade.

A abertura oficial do evento aconteceu em abril (27), no Ginásio do Sesi, com uma solenidade que contou com a apresentação de grupos de dança, disputa de cabo de guerra - a



modalidade mais antiga dos Jogos do Sesi - e o início da rodada de futsal principal.

Os melhores classificados em modalidades como futebol, futsal e basquete, entre outras, irão representar a região na fase estadual e disputar por uma vaga na edição nacional.

Antes, houve um desfile com a apresentação das equipes das empresas participantes e o jogador Paraná, que empresta seu nome ao Ginásio de Esportes do Sesi-Sorocaba, conduziu a pira que simboliza a abertura dos jogos.

A jornada foi conduzida pelo diretor do Sesi Sorocaba e Votorantim, Julio Cesar de Souza Martins, que destacou a importância dos jogos como fator de integração entre empresas, trabalhadores e a comunidade.

**ESPECTÁCULO.** Alunos do Sesi deram show de música e dança na abertura dos Jogos do Sesi, que foi feita pelo diretor Julio Cesar Martins



**APRESENTAÇÃO.**  
Equipes das empresas participantes se apresentaram na abertura





Sidney Matos

Foto divulgação  
Diretor de Compras, Pós-vendas e Assuntos Governamentais da JCB do Brasil e conselheiro do Ciesp/Sorocaba

# Riscos e Desafios da Região Metropolitana de Sorocaba

**Existem mais recursos públicos e projetos sociais na nossa região hoje do que existia 10 anos atrás. Porém, não reduzimos a pobreza de maneira significativa**

Sorocaba torna-se Região Metropolitana num momento de crescimento nos investimentos, tanto na indústria como na educação e tecnologia. A cidade recebeu empresas de grande porte com grandes investimentos, como Toyota e JCB, e investiu na criação do seu Parque Tecnológico.

O crescimento da riqueza e desenvolvimento social traz méritos, como figurar entre os 50 maiores PIBs do país, mas também nos atribui grande responsabilidade junto à comunidade sorocabana e da região.

O economista Thomas Piketty toca num ponto importante sobre as grandes economias mundiais, em seu livro *O Capital no Século XXI*. Segundo Piketty, o desenvolvimento e enriquecimento dos países não tem garantido uma melhora significativa da população, o contrário, aumentou-se o abismo entre a riqueza e a miséria.

Para engano de muitos, o acesso a mais tecnologia tem sido utilizado como ferramenta de marketing de governos populistas para anunciar a ascensão da classe mais carente, engano esse que faz governos esquecerem de investir nas necessidades mais básicas, como educação, saúde e segurança.

Voltando a falar sobre os riscos e desafios de nossa Região Metropolitana, podemos refletir sobre a tese de Thomas Piketty e fazer uma análise da situação econômica da região versus condição social de seus habitantes. Os investimentos são claros e a melhoria da condição de vida pode ser notada em vários aspectos, como por exemplo, termos a segunda maior ciclovia do país. Mas, a qualidade de vida em saúde, educação e segurança poderia ser melhor?

Existem mais recursos públicos e projetos sociais na nossa região hoje do que existia 10 anos atrás. Porem, não reduzimos a pobreza de maneira significativa. Frequentemente surgem casos de jovens e crianças sendo desviados de suas famílias, indo parar no tráfico, ou alguma outra história triste que não podemos deixar de considerar quando contabilizamos os ganhos e perdas do desenvolvimento da região.

No papel de cidadãos e empresários não podemos, porém, deixar que todos assuntos relacionados a comunidade sejam simplesmente relegados ao poder público, afinal de contas as empresas fazem parte da mesma comunidade. Oportunidades de melhoria da condição social passam pelas mãos de todos nós, empresários e empresas, todos os dias, através de impostos que são pagos no âmbito Estadual e Federal.

A destinação de verbas no âmbito federal e estadual, como Lei Rouanet, PAC Estadual, pode ser realizada por qualquer empresa que tenha imposto de renda e/ou ICMS a recolher, o que manteria muitos recursos na própria região, e o mais importante, podemos identificar o projeto ou região da cidade que queremos atender. Várias empresas já mantêm em sua agenda a utilização deste direito, trazendo concertos ao ar livre, peças de teatro e auxílio aos projetos sociais organizados e auditados pelo CMDCA. Mas ainda deixamos quase que a totalidade destes impostos irem para Brasília ou São Paulo, para então serem distribuídos de acordo com a vontade e desejo dos nossos congressistas.

Para ser uma região metropolitana forte, tanta econômica quanto socialmente, precisamos ter uma agenda de crescimento sustentável. Agenda com metas de redução da pobreza, melhoria dos índices de criminalidade e melhoria da qualidade de vida. Tão importante quanto isso, essa agenda precisa ser participativa, abrangendo toda região, com instrumentos de comunicação e divulgação das oportunidades existentes para obtenção de recursos disponíveis, bem como identificação das necessidades prementes de cada bairro, cidade e da região.



# finder®

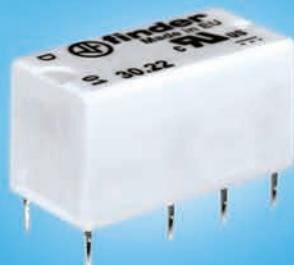
A MARCA ESPECIALISTA EM RELÉS E TIMERS  
NA LOJA ESPECIALISTA  
EM MATERIAIS ELÉTRICOS INDUSTRIAIS



RELÉS DE POTÊNCIA



RELÉS MODULARES DE INTERFACE



RELÉ MINIATURA DUAL IN LINE

IMAGENS ILUSTRATIVAS

CONSULTE TODOS OS MODELOS DE RELÉS E TIMERS  
FINDER PELO NOSSO EXCLUSIVO CANAL DIRETO

**CanalDireto**  
INDÚSTRIAS

FONE 15 3219.5560  
VENDASINDUSTRIA@ELETROSOL.COM.BR



**ELETROSOL®**  
MATERIAIS ELÉTRICOS

RUA SANTA ROSÁLIA, 228 - ALÉM LINHA - SOROCABA - SP - [WWW.ELETROSOL.COM.BR](http://WWW.ELETROSOL.COM.BR)



**COMPARTILHANDO.** Koike na Roda do Aprendizado: cair, levantar e seguir em frente

# Vida cheia de en

Fundador da Tecsis, maior fabricante mundial de pás para energia eólica,

## BENTO KOIKE FALA DE SUA EXPERIÊNCIA NA RODA DO APRENDIZADO

O convidado para a Roda do Aprendizado, promovida pelo NJE e um dos eventos da Semana da Indústria (ver reportagem de capa), foi o fundador da Tecsis, maior fabricante mundial de pás customizadas para energia eólica, Bento Koike. Por mais de duas horas ele compartilhou sua experiência com mais de uma centena de pessoas que compareceram à sede da Regional na última quinta-feira de maio (29) para ouvi-lo. E saíram elogando (ver box).

Defensor da ideia de que quando existem

objetivos a serem atingidos, caminhos não podem ser cortados, ele falou sobre sua obstinação por ter o próprio negócio em tecnologia desde menino. “Fui me preparar para isso”, contou. Estudou Engenharia Aeronáutica no ITA, onde fez graduação e pós.

**“O inimigo do excelente é o bom”**

Depois, foi pesquisador no Centro Técnico Espacial do INPE (Instituto de Pesquisas Tecnológicas) e atuou no Programa Aeroespacial Brasileiro. “Para ter uma empresa tecnológica, eu tinha que me aprofundar em tecnologia. Fui trabalhar em pesquisa com materiais compostos avançados”.

Oito anos depois, montou junto com outros sócios uma empresa para fabricar componentes para o programa aeroespacial brasileiro, mas o negócio não deu certo - o governo era o único cliente e sistematicamente atrasava pagamentos, talvez por não ter nesse projeto



**SUCESSO.** Os diretores Antonio Beldi e Erly Syllós parabenizam Koike pela palestra: “Ícone para Sorocaba”

Fotos: Kika Damasceno



Foto: Kilda Damasceno

**BENTO KOIKE.**  
**Não querer assumir riscos é barreira para inovação**

bom”, sentencia. “Uma característica do empreendedor é perseverar. Cair, levantar e seguir em frente”, disse.

Ao final, reiterou: “Pequenas iniciativas podem gerar grandes frutos. Um pequeno movimento aqui pode gerar daqui a alguns anos algo, poderemos celebrar a vitória. Temos que sonhar com isto. Espero que vocês tenham gostado metade do que eu gostei de estar aqui com vocês hoje partilhando histórias. E termino reafirmando que pequenos movimentos podem gerar um grande impacto”.

Antes do início da palestra, Koike foi saudado pelo diretor titular Antonio Beldi. “Este é um dos eventos mais disputados aqui no Ciesp”, disse ele. “Koike, você é um ícone. Um orgulho como pessoa, como trabalhador, como gerador de empregos na cidade. Seja bem-vindo. É um orgulho recebê-lo. Sorocaba deve muito a você. Você é uma vibe difícil de ser quebrada”.

Ao final, quem falou foi o 1º vice-diretor, Erly Syllos, que fez questão de destacar que

# ergia

uma de suas prioridades. “Éramos sempre elogiados. Famos bem tecnicamente. Mas o país vivia sob uma inflação mensal de 60% ao mês. O governo atrasava o pagamento e quatro meses depois nos oferecia pagar sem reajuste. Mas os impostos, que atrasávamos por atraso no pagamento, eram reajustados. De heróis, viramos sonegadores. Em qualquer país da Europa teríamos sido tratados de maneira melhor”.

Foi então que ele e dois sócios montaram a Tecsis.

Foi na Alemanha que encontraram um parceiro para o projeto: o empreendedor Aloys Wobben, da Enercon, que confiou neles para serem seus fornecedores de pás eólicas customizadas. Mas a fábrica mesmo nem havia saído do papel. De volta ao Brasil, ele e os sócios procuraram um local que fosse logicamente propício para o transporte das pás. E a escolha recaiu por Sorocaba.

Passados 19 anos, a empresa tem hoje oito mil funcionários, é líder absoluta no mercado norte-americano, onde tem um share de 50%, e está entre as 70 brasileiras que mais exportam seus produtos. Se todas as 45 mil pás eólicas fabricadas pela Tecsis estivessem simultaneamente em funcionamento, elas gerariam a energia de duas usinas de Itaipu.

Koike acredita que a cultura japonesa, que recebeu de herança, e a cultura alemã

do primeiro cliente influenciaram em sua trajetória profissional. “As duas culturas são parecidas. São introspectivos, disciplinados, perfeccionistas. O alemão, tanto quanto o oriental, dá valor à disciplina, a organização e ao planejamento. O método deles é sempre este na busca constante da excelência. Não tem pra eles a possibilidade de resolver com um jeitinho”.

Anos depois, a própria Wobben também construiu uma unidade em Sorocaba e a cidade passou a abrigar as duas maiores fabricantes de energia eólica. “A sobrevivência é um bom incentivo para inovação. Ninguém fazia pás no Brasil. Não tínhamos a quem copiar. Tudo tinha que ser novo. Ou você resolve o seu problema ou morre”.

Tiveram que descobrir até maneiras mais eficientes para transportar as pás. “Descobrimos e temos hoje patente tanto no transporte como em movimentação no porto”, conta. Para Koike, a maior barreira da inovação é não querer assumir riscos. Por que fazer diferente se já existe algo que funciona? “O inimigo do excelente, é o

“

Sobrevivência é um bom incentivo para a inovação ”

a Tecsis ajudou e muito no crescimento tecnológico das empresas da região: “A Tecsis precisa comprar produtos para a confecção das pás e foi aqui na região que ela foi buscar estes fornecedores e eles tiveram que se preparar para isto”.

## Opinião de quem foi



“Qualidade da palestra excelente! Super ilustrativa”  
**Vanderli Brizola**  
(Valspar Corporation)



“Estou aqui em busca de motivação, como encontrei nas Rodas anteriores”. **Anselmo Soldan Filho** (Prime Investimentos)



“Chegou onde chegou devido à capacidade empreendedora. Desmarquei clientes para vir hoje aqui”. **Luiz Lima** (Big Dental)

Foto: Kilda Damasceno

NJE

# Campanha social arrecada recursos para auxiliar entidades

**A CAMPANHA** social 2014 do Núcleo de Jovens Empreendedores do Ciesp/Sorocaba vai levantar recursos para a compra e manutenção de cadeiras de rodas especiais, feitas sob medida para a Creche Especial Maria Claro, Integrar e APAE.

A ação foi oficialmente lançada na sede da Regional, durante a Roda do Aprendizado realizada em maio (29) dentro das comemorações da Semana da Indústria (*ler Painel*).

A campanha terá uma série de atividades, a serem desenvolvidas em parceria com o IAHB (Instituto Alexandre e Heloisa Beldi) e a Conforpés com objetivo de captar recursos para essa ação. No final do ano, o NJE vai realizar um evento com todos os beneficiados, doadores e parceiros para divulgar os resultados.

Durante o lançamento oficial da campanha, o coordenador adjunto do NJE, João Carlos Esquerdo Junior, lembrou que nos últimos cinco anos o núcleo, em parceria com o FSS (Fundo Social de Solidariedade), focou-se na arrecadação de cobertores, que ano passado bateu recorde - foram 4.515 peças. "Resolvemos fazer algo em prol de um outro grupo. Sair do foco dos cobertores. Escolhemos

**NOVO DESAFIO.**  
Esquerdo apresenta a campanha e Maria Inês Pannunzio diz que jovens optaram por um desafio maior

cadeiras de rodas especiais a ser entregues para entidades que precisam. São entidades que estão aprimorando suas gestões de trabalho beneficiando seus usuários finais", detalhou ele.

A presidente do FSS, Maria Inês Pannun-



zio, agradeceu o trabalho desenvolvido pelo NJE, que classificou como magnífico: "Senti por vocês saírem da campanha dos cobertores. Mas entendo que vocês quisessem um desafio maior. O Fundo Social agradece a parceria".

Pessoas físicas e jurídicas podem colaborar com a campanha. As doações poderão ser feitas por meio de uma conta corrente: Banco Bradesco, Agência 3147-0, c/c 7717-8, ou diretamente na Conforpés, que fica na Avenida Moreira César, nº 405 - Sorocaba, telefone (15) 3229-2929, com Anderson.



Fotos: Kika Damasceno

## CIESP NA MÍDIA

### REPERCUSSÃO DA RODADA DE NEGÓCIOS

A primeira Rodada de Negócios da Macrorregião 6, formada pelas diretorias regionais de Sorocaba, Campinas e Indaiatuba, não foi apenas um sucesso em matéria de negócios (*ler reportagem de capa*), como também um evento que ganhou muita atenção da mídia. Veículos das três

sedes e do município de Salto, onde se realizou o encontro, noticiaram o fato.

O 1º vice-diretor, Erly Sylos, que representou toda a diretoria no evento, foi entrevistado pela TV Facens (foto) e mais uma vez falou sobre a importância desse encontro no contexto da Região Metropolitana de Sorocaba. Além da integração das cidades que compõem a RMS, a necessidade de integração entre as regiões metropolitanas próximas, como Campinas, foi lembrada por Erly.



### EM PIEDADE

O Encontro Regional de Negócios, realizado em Piedade, também rendeu muita notícia. A mídia deu boa cobertura antes e depois do evento. A gerente regional **Eva Marius** inclusive foi **entrevistada pelo blog Bom Dia Piedade**. No vídeo que ilustra a entrevista, ela conta que esse modelo diferenciado foi formatado pela





Foto: Emerson Feraz / A1-Prefeitura de Sorocaba

**JUSSARA DE LIMA CARVALHO.** A então secretaria do Meio Ambiente dá posse ao conselho, um de seus últimos atos na secretaria: logo depois ela deixou o cargo para assumir a diretoria internacional para a América Latina da ONG ICLEI - Governos Locais pela Sustentabilidade

#### REPRESENTATIVIDADE

## Representante do Ciesp empossado no Conselho do Parque da Biodiversidade

O PRIMEIRO conselho do CNPMCBio (Conselho do Parque Natural Municipal Corredores da Biodiversidade, ) é eleito para o biênio 2014/2015, foi empossado em abril (30), em cerimônia realizada no Palácio dos Tropeiros, sede da Prefeitura de Sorocaba. O Conselho é composto por 20 membros, sendo 10 representantes do poder público e 10 dos segmentos civis do município. A regional do Ciesp é um dos representantes desse segmento.

O conselho é um órgão colegiado, de com-

posição paritária, com caráter consultivo e de assessoramento à prefeitura, cuja finalidade é ser um fórum democrático de valorização, controle social, discussão, negociação e gestão da unidade de conservação, incluída a sua zona de amortecimento ou área circundante, para tratar de questões sociais, econômicas, culturais e ambientais que tenham relação com o Parque da Biodiversidade.

Carlos Shigaeo, Assuntos Governamentais da Toyota, é o representante titular do Ciesp no CNPMBio para o biênio 2014/2015.

Diretoria de Produtos e Serviços do Ciesp/SP para a realização de encontros semelhantes às Rodadas de Negócio, porém menores e com outra dinâmica, para que empresários locais se conhecessem. "É a primeira vez no estado de São Paulo que esse encontro está saindo de forma regional", reafirmou ela (*ler mais em Região*).

#### FOMENTO À CULTURA TEM DESTAQUE

A Rodada Cultural promovida pelo Departamento de Cultura foi outro evento realizado pela Regional que ganhou bastante atenção dos meios de comunicação. Realizado dentro da Semana da Indústria, o encontro aproximou empresas de produtores culturais à procura de investimentos com base nas leis de incentivo ao setor, particularmente o ProAC (Programa de Ação Cultural), que possibilita canalizar para projetos dessa área parte do ICMS devido.

## Novo canal de comunicação com associados

A Regional Sorocaba tem vários canais de comunicação com os associados. E está disponibilizando outro: um endereço eletrônico para recebimento de sugestões, opiniões, eventuais reclamações. "É mais uma forma de aprimorar nosso atendimento, conhecer e controlar as demandas, enfim, melhorar nossos serviços", diz a coordenadora de Cursos, Eventos e Qualidade, Rosana Rodrigues.

Anota aí o endereço:  
**sac@ciespsorocaba.com.br**  
 E use sempre que precisar



#### MEIO AMBIENTE

## Material explica novos padrões de qualidade do ar

O DEPARTAMENTO de Meio Ambiente do Ciesp/Sorocaba distribuiu aos associados, para acesso eletrônico, material elaborado por especialistas da Fiesp/Ciesp sobre os novos padrões de qualidade do ar no estado de São Paulo.

"A apresentação traz informações não só sobre os novos padrões estabelecidos, como também aborda, dentre outros aspectos, o gerenciamento e controle das emissões, bem como os reflexos no âmbito do licenciamento am-

biental", destaca o informe distribuído aos associados do Ciesp/Sorocaba,

"Mais uma vez ressaltamos o quanto é imprescindível a adoção, por parte da sociedade como um todo, de um olhar atento às condições ambientais presentes e futuras", conclui a mensagem distribuída pelo departamento regional.

O material elaborado pela Fiesp/Ciesp explica com detalhes o decreto estadual 59.113 e a resolução 03/90 do Conama (Conselho Nacional do Meio Ambiente)



Foto: Kika Damasceno

**ABERTURA.** Erly Syllos abriu o encontro, ladeado por Manoel Santos, da Abes, e Carlos Alberto Freitas do Sebrae (à esq.) e Alcebíades Alvarenga, do Dempi, e Paulo Baddini, da Combina Soluções em Tecnologia

#### DEMPI

## Encontro alerta sobre riscos dos softwares piratas

**O DEMPI** (Departamento da Micro e Pequena Indústria) realizou, em parceria com a Abes (Associação Brasileira de Empresas de Softwares) e o Sebrae, o evento *Empreendedor legal - a importância da gestão dos seus ativos* com o propósito de mostrar os benefícios do uso correto da licença de softwares para o desenvolvimento do negócio.

Como alertou a coordenadora executiva do Comitê de Propriedade Intelectual da Abes, Carolina Manzano, o uso de softwares

não licenciados pode ocasionar danos às máquinas e deixa os sistemas mais vulneráveis a ataques de vírus e invasões. No Brasil, o uso de softwares piratas representa 53%, índice inferior ao de outros países da América Latina, mas acima de outras nações, como os EUA. É menor do que há 25 anos, quando chegava a 91%, mas ainda assim é preocupante: “As empresas que utilizam software ilegal atuam com uma vantagem injusta em relação à concorrência”, afirmou.

Outro palestrante do dia foi o diretor jurídico da Abes, Manoel Antonio Santos, que fez um retrospecto sobre os aspectos jurídicos e fiscais do uso de softwares. E deu um conselho aos empreendedores, notadamente às startups: “Inventores, criadores e fundadores focam suas forças na sua ideia e seu produto e esquecem das questões jurídicas, que são muitas”.

Paulo Camargo, da área de Sistemas de Apoio ao Empreendedorismo da agência Inova Sorocaba, falou sobre o apoio que os empreendedores encontram no Parque Tecnológico Alexandre Beldi Netto para desenvolvimento de projetos e até obtenção de recursos para inovação.

O 1º vice-diretor do Ciesp-Sorocaba, Erly Syllos, foi quem fez a abertura do encontro - realizado na sede da Regional em abril (29) - e chamou a atenção para a oportunidade do debate: “A segurança dentro das empresas é primordial,



## COMÉRCIO EXTERIOR Informe noticia ampliação do Comex-Responde

**O DEPARTAMENTO** de Comércio Exterior enviou aos associados em maio um informe sobre a ampliação do Serviço Brasileiro de Informação de Comércio Exterior, o Comex-Responde, que atende dúvidas sobre diversos temas da área, como normas e estatísticas de exportação e importação, logística, transporte, entre outros. Atualmente executado pelo MDIC (Ministério do Desenvolvimento, Indústria e Comércio), ele passará a ser integrado por 23 órgãos públicos, o que irá ampliar a base de informações e facilitar as consultas.

Assinado pelo diretor de Relações Internacionais e Comércio Exterior do Ciesp, Vladimir Guilhamat, o informe traz as explicações do diretor do Daex (Departamento de Estatística e Apoio à Exportação), Roberto Dantas, sobre a iniciativa. Segundo ele, a ação está em sintonia com o estabelecido pelo Acordo de Facilitação de Comércio da Organização Mundial de Comércio. “O Brasil está se antecipando em relação à programação estabelecida em Bali e no desenvolvimento das ferramentas previstas no acordo de facilitação comercial”, afirmou.

A prestação das informações no Comex-Responde é gratuita. (Mais notícias sobre exportações em Rápidas)

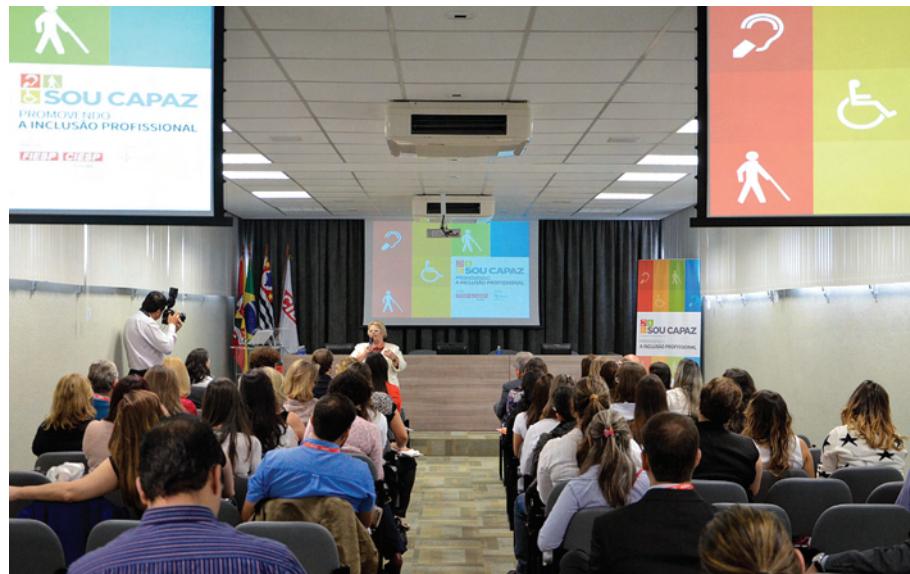
por isso, é necessário informação para obter bons resultados” afirmou.

O evento contou ainda com as participações do coordenador regional do Dempi, Alcebíades Alvarenga, do gerente regional do Sebrae, Carlos Alberto de Freitas, e do representante da Microsoft, Gilberto Moreschi.

A íntegra das palestras está disponível em [www.ciespsorocaba.com.br](http://www.ciespsorocaba.com.br)



**PALESTRAS.** Carolina e Manoel falam sobre os riscos da pirataria e Paulo sobre o apoio que PTS dá à inovação



**MULTIPLOCIDADE.** Fórum reuniu profissionais de várias áreas para debater inclusão nas empresas



Foto: Damasceno Júnior

DEPAR

## Fórum Sou Capaz debate e incentiva inclusão profissional

**A REGIONAL** Sorocaba organizou o Fórum Sou Capaz - Promovendo a Inclusão Profissional, promovido pelo Depar (Departamento de Ação Regional) da Fiesp com apoio da Bayer com objetivo de incentivar e fomentar discussões sobre a inclusão de pessoas deficientes no mercado de trabalho.

O encontro aconteceu em abril (23) na sede, reunindo empresários, profissionais das áreas de Recursos Humanos, Segurança do Trabalho e representantes de entidades para informar sobre as melhores maneiras de incluir pessoas com deficiência e aprendizes nas indústrias de Sorocaba e região.

O fórum é realizado pelo Depar há quatro anos, com intuito de orientar e buscar facilitadores nas indústrias para que as empresas possam cumprir a lei de cotas, explicou a coordenadora do projeto, Cristiane Gouveia, do Depar. “É uma forma de orientar as empresas, otimizar a formação profissional, buscar sinergia entre os facilitadores e aumentar os empregos no setor industrial”, disse.

Durante o encontro, a analista de RH da Metso do Brasil, Ana Carolina Manoel, e Ademir Ervilha, da Bardela, apresentaram os trabalhos feitos por essas empresas para promover a inclusão.

Questões relativas à saúde e segurança dentro do ambiente corporativo também foram tratadas no encontro. A executiva da área de Segurança

e Saúde no Trabalho do Grupo Telefônica, Grácia Fragalá, disse que para uma empresa ter um funcionário com deficiência é preciso eliminar as barreiras arquitetônicas, proporcionando-lhes um ambiente com acessibilidade para locomoção: “E também ter tecnologias para auxiliar o funcionário nas funções do trabalho e promover oportunidade de qualificação e desenvolvimento na carreira profissional”.

A gerente regional do Ministério do Trabalho e Emprego de Sorocaba, Valquíria Camargo Cordeiro, esclareceu que a pessoa com deficiência pode ser contratada como

aprendiz, enquanto o contrato na condição de deficiente fica suspenso. A vantagem, segundo ela, é que o funcionário pode acumular o benefício de prestação continuada com o salário de aprendiz. “Queremos incentivar as empresas a contratarem pessoas com deficiência, a fim de cumprir a meta de lei de cotas”, afirmou.

O diretor do Senai/Sorocaba, Jocilei Oliveira, falou sobre a importância da qualificação para melhores postos nas indústrias de Sorocaba e região. E Helvécio Siqueira, diretor do Senai de Itu, uma referência nacional em práticas de inclusão, também participou.

Como extensão do fórum, em abril (28 e 29) foi realizado o curso Inclusão de Pessoas com Deficiência e Aprendizes no Mercado de Trabalho – Diretrizes Legais, Melhores Práticas e Cases de Inclusão, que apresentou aos participantes os instrumentos para estruturar e implementar um programa de inclusão.



**LIBRAS.** As palestras foram traduzidas em linguagem de sinais por Simone Pinheiro, professora do Senai-Itu



**SINERGIA.** Cristiane Gouveia, coordenadora do projeto: orienta, informa, aumenta emprego no setor industrial

# Uma semana para todos

## SEMANA COMEMORATIVA AO DIA DA INDÚSTRIA ORGANIZADA PELA REGIONAL

teve evento para empresários, produtores culturais, estudantes, empreendedores...

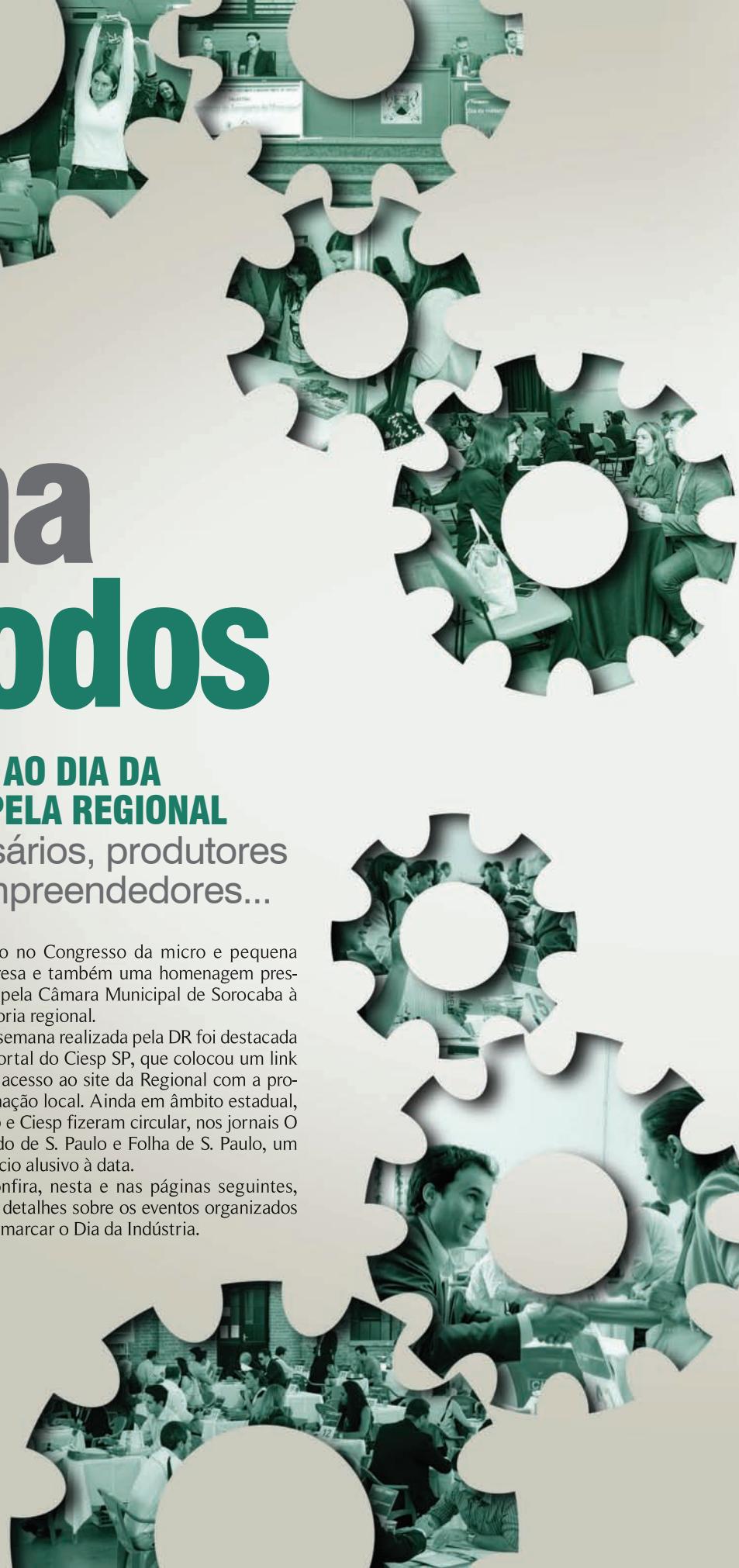
O Ciesp organizou uma semana comemorativa ao Dia da Indústria com atividades de interesse nas mais diversas áreas. A pauta foi aberta com um evento para empresas e empresários: a primeira Rodada de Negócios da Macroregião 6 do Ciesp - que engloba as regionais de Sorocaba, Campinas e Indaiatuba - realizada em Salto e que gerou um movimento estimado em R\$ 3,5 milhões em negociações. E foi encerrada com a participação da entidade em um evento voltado para empreendedores e estudantes buscando o primeiro emprego: a Expo-Trabalho, promovida anualmente pela prefeitura de Sorocaba.

Entre essas duas atividades, foram realizadas uma palestra sobre segurança no trabalho, uma Rodada de Negócios Culturais, a Roda do Aprendizado, com o fundador da Tecsis, Bento Koike (*ler em Painel*), partici-

pação no Congresso da micro e pequena empresa e também uma homenagem prestada pela Câmara Municipal de Sorocaba à diretoria regional.

A semana realizada pela DR foi destacada no portal do Ciesp SP, que colocou um link para acesso ao site da Regional com a programação local. Ainda em âmbito estadual, Fiesp e Ciesp fizeram circular, nos jornais O Estado de S. Paulo e Folha de S. Paulo, um anúncio alusivo à data.

Confira, nesta e nas páginas seguintes, mais detalhes sobre os eventos organizados para marcar o Dia da Indústria.





Fotos: Kika Damasceno

## Números da Rodada

Projeção de negócios futuros

**R\$ 3,5 milhões**

**1.723** Reuniões (com encaixes)

**153** Fornecedores participantes

**36** Empresas âncoras

**46** Participantes das empresas âncoras

Foi esta a primeira rodada no município, afirmou a vice-prefeita Jussara Benedita Maldanis Vilaça, que agradeceu às três regionais pela iniciativa e destacou que esse pode ser considerado um dos primeiros encontros no âmbito da Região Metropolitana de Sorocaba “Precisamos nos conhecer mais e essa é uma oportunidade para isso”.

A RMS também foi lembrada pelo 1º vice-diretor, Erly Syllos, que representou a diretoria regional no encontro. “É uma oportunidade de interagir, de fomentar o desenvolvimento de uma região que mais cresce nos últimos anos”, destacou ele, ressaltando a forte ligação entre as três regionais, que abrigam o chamado Corredor Asiático tal o número de novas empresas daquele continente instaladas nos últimos anos. Já o diretor de Produtos e Serviços do Ciesp, José Henrique Toledo Corrêa, observou que para a organização do encontro as equipes das três regionais trabalharam vários meses. “As rodadas trazem reais oportunidades de negócios”, ponderou, ressaltando que em quatro anos, foram mais de 120 mil reuniões e mais de R\$ 100 milhões em volume de negociações.

Para os participantes, tanto âncoras como fornecedores, sem dúvida essa é uma boa forma de encontrar novos parceiros. “As rodadas são sempre interessantes. Temos contato com novas empresas, conhecemos novos produtos, nos atualizamos com as novidades do mercado. É uma oportunidade para conhecer opções e novos lançamentos”, afiança a compradora da Splice, Maria >

# Salto sedia primeira Rodada Macrorregional

**A PRIMEIRA** Rodada de Negócios da Macrorregião 6, formada pelas diretorias regionais de Sorocaba, Campinas e Indaiatuba, teve um expressivo volume de negócios (ver *números no quadro*). Foi considerada muito positiva pelos participantes e abriu as comemorações da Semana da Indústria organizada pelo Ciesp-Sorocaba para lembrar o 25 de maio.

Realizado em Salto, no Ceunsp, o evento foi uma forma de fortalecer a cadeia produtiva macrorregional, como observou o diretor-

-titular da DR Campinas, José Nunes Filho, lembrando ser esta uma oportunidade de as empresas mostrarem seu portfólio. E o potencial de negócios representado pelas rodadas possibilitam isso, lembrou o diretor-titular da regional de Indaiatuba, José Augusto Rodrigues Gonçalves, que fez a abertura oficial: “Está é a quinta edição promovida por nossa regional e no ano passado tivemos cerca de 1.500 reuniões, com uma estimativa de R\$ 4 a 5 milhões em negociações”.



**UNIÃO.** Erly Syllos, 1º vice-diretor, José Nunes Filho, diretor-titular da DR Campinas, vice-prefeita de Salto Jussara Benedita Maldanis Vilaça, José Henrique Toledo Corrêa, diretor de Produtos e Serviços do Ciesp, José Augusto Rodrigues Gonçalves, diretor-titular da regional de Indaiatuba

Helena Alves de Araujo. Ao que o gerente de compras da Schott Flat Glass de Indaiatuba, Henrique Azevedo, acrescenta: "É uma oportunidade para conhecer grande quantidade de empresas num mesmo dia. Procuramos muitos tipos de produtos e aqui é local para encontrá-los".

Pelo lado dos fornecedores, é uma oportunidade ímpar: "Não conseguimos em três meses o número de reuniões que temos aqui em um só dia", garante o diretor comercial da Rumo Engenharia, Samuel Berenguel. "E como a gente conhece as demandas antecipadamente, as reuniões são mais produtivas". Paulo Vivan, proprietário da JVS Indústria Mecânica, de Guarulhos, participou pela primeira vez de uma rodada, e se entusiasmou: "Acredito que é uma possibilidade não apenas de abrir novos contatos, mas se relacionar com vários clientes que estão aqui como âncoras". É também uma boa chance de apresentar inovações, como a reciclagem de bitucas de cigarros apresentada pela Poiato



Fotos: Kika Damasceno

#### **PARCERIAS.** Maria Helena, Paulo, Samuel e Henrique: âncoras e fornecedores concordam que Rodada é uma boa forma de aproximar as empresas

Recicla, de Votorantim: "Queremos que as empresas âncoras nos conheçam, saibam que nós existimos e que nos procurem um dia", diz Marcos Poiato.

Os patrocinadores também mostraram-se satisfeitos. "Vale a pena", diz a gerente de marketing da Upertools, de Sorocaba, Juliana Fontanezi Capellato. "Fazemos network, conhecemos as empresas regionais. É uma presença importante e estratégica", garante.



#### **INOVAÇÃO E ESTRATÉGIA.** Marcos apresentou produto inovador e Juliana fez network



#### **DINÂMICA.** Participantes não apenas ouviram, mas também fizeram exercícios para descontrair e relaxar

## Comportamento seguro reduz acidentes no trabalho

O **COMPORTAMENTO** seguro no trabalho foi tema da palestra de José Ricardo Toffoli, um dos coordenadores do Departamento de Segurança e Medicina do Trabalho, realizada em maio (23) dentro das comemorações da Semana da Indústria.

Buscando trazer uma nova visão para



melhor gestão da segurança e qualidade profissional dos funcionários, Toffoli evidencia ser o stress a principal causa das ocorrências: "Segundo dados da OMS (Organização Mundial de Saúde), 70% dos acidentes de trabalho são causados por ele. O stress contribui para a falta de atenção, falta de concentração e de foco, além de negligências e problemas emocionais no trabalho".

Segundo dados apresentados por Toffoli, 20% dos acidentes ocorrem por questões técnicas de segurança e 80% por questões comportamentais.

Para evitar grande parte dos acidentes, é necessário implantar alguns processos de orientação aos funcionários, como treinamentos de integração, fornecimento de EPI's e equipamentos de trabalho, aplicação

das normas regulamentadoras de segurança e também promover as CIPAs (Comissões Internas de Prevenção de Acidentes) e SIPATs (Semana Interna de Prevenção de Acidentes de Trabalho).

E ainda trabalhar com cinco instrumentos que despertarão a prática do comportamento seguro em cada trabalhador: Visão, onde se trabalha a visão ampla de cada indivíduo para expandir seu potencial; Foco, capacidade de concentração, em busca do equilíbrio que permite agir com clareza e ética; Solução de conflitos, principal motivo de prejuízo do foco e da atenção - saber



#### **TOFFOLI.** Questões técnicas de segurança representam 20% dos acidentes; as comportamentais, 80%



Foto: Kika Damasceno

**HOMENAGEM.** Erly Syllós representou a Diretoria Regional na sessão comemorativa realizada pela Câmara Municipal

# Ciesp homenageado pela Câmara Municipal

**EM SESSÃO** comemorativa ao Dia da Indústria, realizada em maio (28), a Diretoria Regional foi homenageada pela Câmara Municipal de Sorocaba. A iniciativa partiu do vereador Jessé Loures e o evento contou ainda com palestras de representantes da Aeroportos Brasil-Viracopos.

Na abertura, o vereador ressaltou a importância que a indústria tem na região por sua participação na economia local. O secretário municipal de

Desenvolvimento Econômico e Social, Geraldo Almeida, lembrou da dificuldade que é ser empreendedor. Citou o nome de alguns empresários presentes e os agradeceu por tudo o que fazem pelo desenvolvimento da cidade e região. Destacou ainda a importância do aeroporto de Viracopos, um parceiro fundamental para o escoamento da produção.

Depois dele, falou o assessor para Assuntos Institucionais de Viracopos, Carlos Alberto Alcântara destacando que para o aeroporto, a indústria é o grande cliente. “Hoje são 10 milhões de passageiros por ano. O transporte de cargas é responsável por 30% do movimento”.

Ele relembrou que por 25 anos Viracopos, criado em 1960, foi o principal aeroporto internacional do estado. Em 1985, com o aeroporto de Guarulhos, perdeu a importância, só retomada em 1992, quando passou a oferecer condições excepcionais para importação e exportação de produtos. Tem a seu favor o menor índice de fechamento por condições meteorológicas do País: seis horas ao ano, em média. “Viracopos tem condições de enviar os produtos de Sorocaba para mais de 100 países.

**VIRACOPOS.** Adam e Carlos Alberto falaram sobre potencialidade do aeroporto para atender empresas da Região

Agora, ao passar para as mãos da iniciativa privada, ele recebe investimentos R\$ 9,5 bilhões em 30 anos - e cresce em eficiência”.

Em seguida, o assessor de Negócios de Cargas, Adam Cunha, destacou ser Viracopos o maior aeroporto do Brasil em importação de cargas e o segundo em exportações. “A FIRJAN (Federação das Indústrias do Rio de Janeiro) nos deu o título de aeroporto mais eficiente do Brasil em liberação de cargas. Estamos investindo mais. Recebemos o ISO 9001 porque conseguimos mostrar nossa dedicação em todos os procedimentos. O aeroporto continua sendo um pilar forte das empresas, forte no setor tecnológico e metal mecânico. Nossa crescimento é junto ao dos senhores. Parabéns a indústria de Sorocaba que faz parte do crescimento de Viracopos”.

O encerramento da sessão foi feito pelo 1º vice-diretor, Erly Syllós, que recebeu uma placa comemorativa. Em nome do Ciesp, agradeceu a homenagem e ressaltou a importância da recém constituição da Região Metropolitana de Sorocaba, que vai garantir o desenvolvimento regional. “Temos empresas de qualidade, grandes universidades, um Parque Tecnológico. Agora é crescer em qualidade de emprego”.



Foto: Kika Damasceno

administrá-lo evita o stress e comportamentos negligentes; *Trabalho em Equipe*, o líder de uma equipe precisa conhecer claramente seu papel como agente promotor para despertar o senso de responsabilidade, cooperação, solidariedade, cidadania e segurança; e a *Ação*, ou seja, colocar todos os instrumentos citados anteriormente em prática. Trabalhando esses cinco pontos, o resultado obtido é a confiança, o mérito e expectativas positivas no desempenho profissional de cada funcionário.

O evento contou com a presença de engenheiros do trabalho e técnicos de segurança do trabalho, como Roseli Silva, que trabalha na Wyda, e Wilson Alves da Silva, da Difran Usinagem. Para eles o encontro foi produtivo “A palestra foi muito boa e abordou diversos tópicos que auxiliarão na aplicação de algumas soluções dentro do departamento. Sempre realizamos treinamentos com os funcionários e buscamos melhorar o desempenho para inibir as divergências que surgem a cada dia”, comenta Roseli.

A íntegra da palestra está em [www.ciesp-sorocaba.com.br](http://www.ciesp-sorocaba.com.br)

# Produtividade foi foco do congresso da MPI

**DISCUSSÕES** sobre como ganhar produtividade nas micro e pequenas indústrias foi o foco do 9º Congresso da Micro e Pequena Indústria, realizado no Hotel Renaissance, em São Paulo, em maio (26). Durante todo dia, micro e pequenos empresários e empreendedores assistiram a palestras, painéis e participaram de debates no encontro que teve como tema *Producir Mais e Melhor*.



Foto: Kika Damasceno



Foto: divulgação

**PRESENÇA.** Comitiva sorocabana deixando a sede e no congresso: encontro produtivo



Foto: Damasceno Jr.

**NA EXPO-TRABALHO.** A vice-prefeita Edith Di Giorgi e a presidente do Fundo Social de Solidariedade, Maria Inês Moron Pannunzio (à esq.) visitaram o estande do Ciesp, que atraiu atenção dos visitantes

Em seu estande, a entidade apresenta suas ações e convida os jovens a participarem das iniciativas da Regional que podem beneficiá-los, como cursos e palestras. “É uma boa forma de divulgar a instituição,

(Departamento da Micro e Pequena Indústria), Beatriz Cricci, e o diretor do Decomtec (Departamento de Competitividade e Tecnologia), Manoel Canosa Miguez. Cricci afirmou ser preciso mapear pontos principais de vendas e investir em cursos que beneficiem os funcionários e os negócios como um todo. “Existem muitos recursos para explorar”. De acordo com ela, sempre existem chances de mudanças e é possível, sim, se recuperar das dificuldades sofridas, que são muito comuns no meio empreendedor. Miguez falou sobre empreendedorismo, oportunidades, inovação, competitividade e associações familiares. Um painel sobre gestão empresarial também fez parte da programação.

Durante o congresso, foi apresentado o extenso portfólio de serviços que o Sesi pode oferecer às empresas nos campos da cultura, responsabilidade social, saúde, educação e esporte. O Senai, por sua vez, marcou presença expondo projetos inovadores que repensam práticas comuns nas indústrias. Como um cockpit simulador de empiladeiras, que mantém a ergonomia das empiladeiras reais, para a formação de operadores qualificados na função.

No encerramento do encontro, que contou com cerca de 1.800 participantes, o diretor-titular do Dempi (Departamento da Micro e Pequena Indústria), Milton Bogus falou sobre o acerto da temática: “O tema do MPI desse ano deixou claro que temos que levar mais informação para vocês. O pequeno empresário quer saber mais, quer saber como ele se posiciona, o que ele deve fazer e quais são as melhorias que ele pode ter”.

A Regional, juntamente com o Sebrae, organizou uma comitiva de empresários para participar do Congresso. E no consenso geral, o encontro foi avaliado como bastante positivo e proveitoso.

## Presença na Expo-Trabalho

**REALIZADA** pela Sedet (Secretaria de Desenvolvimento Econômico e Trabalho) da prefeitura de Sorocaba, em parceria com a Comissão Municipal de Emprego, a Expo-Trabalho mais uma vez contou com apoio e participação do Ciesp-Sorocaba. “O objetivo é divulgar as atividades a um público diferente daquele que participa das ações da Regional”, esclarece a coordenadora regional de Cursos, Eventos e Qualidade, Rosana Rodrigues. Destinada a jovens em busca de emprego e empreendedores, a feira está em sua quinta edição e em todas o Ciesp está presente.

pois muitos ainda não a conhecem”, diz Rosana.

Neste ano, a participação do Ciesp fez parte das comemorações pela Semana da Indústria.



**PRODUTIVIDADE.** Em 90 reuniões, foram apresentados 23 projetos



**APROXIMAÇÃO.** Rodada aproxima empresas de produtores culturais

Fotos: Kika Damasceno

## Encontro para fomentar a cultura

A ÚLTIMA sexta-feira de maio (27) foi marcada pela realização da 1ª Rodada de Negócios Culturais, organizada com o propósito de aproximar empresas de ações beneficiadas por leis de incentivo à cultura e pelo ProAC (Programa de Ação Cultural) do governo do estado. “Às vezes os produtores culturais não sabem onde buscar o incentivo e os empresários onde encontrar um projeto ao qual possam destinar seu auxílio. O Ciesp abriu suas portas para unir os dois lados”, explicou a coordenadora do Departamento Cultural, Cristina Delanhesi.

Durante o encontro, realizado na sede, foram feitas 90 reuniões. Oito empresas âncoras receberam 19 proponentes e conheceram 23 projetos. A avaliação foi positiva de ambas as partes.

Renata Oliveira, da Sorocaba Refrescos, disse que muitas vezes há dinheiro para investir, mas as empresas não sabem onde e nem sempre conseguem receber os produtores: “A rodada fez este papel: trouxe os projetos já direcionados e as empresas que querem investir”. Estevão Devides, de Jau, que apresentou um projeto de música nos intervalos escolares - *Intervalão* - afirmou ser a ação muito válida para quem precisa de incentivos. “Facilitou muito, já que é meio caminho andando tanto para a empresa quanto para o proponente”.

Na visão do representante do marketing da Padaria Santa Rosália, Paulo Pivetta, o encontro de fato foi um importante elo de ligação entre os dois lados: “É fundamental para

nós empresários, pois não tínhamos essa ponte”. Carlos Shiguelo Nishikawa, da Toyota do Brasil, disse ser interessante para as empresas saberem como os recursos são utilizados. “Quando uma associação, por exemplo, recebe esse dinheiro, nós sabemos onde ele está sendo aplicado. Diferente de quando ele vai direto para o governo, que irá destinar o valor a um lugar que nunca saberemos onde fica”. Silvia Navarro, da YKK do Brasil, observou que a rodada permite vislumbrar possibilidades de investir: “A YKK traz dentro de seus valores o incentivo às ações culturais. E o Ciesp trouxe a chance de a gente tornar possível o que está em nossa política interna”. Cynthia Yeger, gestora de qualidade da Unniroyal, destacou a informação recebida: “O que o Ciesp fez é uma forma de informar aqueles que podem, e não sabem como, utilizar essa lei de incentivo”.

Pelo lado dos produtores culturais, a ação também foi oportuna. “Esse gesto do Ciesp diminuiu muito nossa procura por parceiros”, disse Dom José Carlos Camorim Gatti, mon-



Fotos: Kika Damasceno

**EMPRESAS.**  
**Fátima e Paulo Pivetta (Padaria Santa Rosália), Shiguelo (Toyota), Renata (Sorocaba Refrescos), Silvia (YKK) e Chyntia Yeger (Unniroyal) avaliaram como positiva a rodada**



ge responsável pela restauração do Mosteiro de São Bento, que busca auxílio das empresas públicas e privadas nessa obra que, afirma, pertence a todos os sorocabanos.

“Nesta rodada foi possível conhecer as pessoas certas. O Ciesp fez uma espécie de filtragem, que levou nosso diálogo direto às empresas que querem destinar seu ICMS a projetos culturais”, disse Maria Regina Santos, do *Pintura Solidária*, que apresentou o projeto *Colorindo a Vida*.

As empresas âncoras da 1ª Rodada de Negócios Culturais foram: Sorocaba Refrescos, YKK do Brasil Ltda, Toyota, Gas Natural Fenosa, Padaria Santa Rosália, Unniroyal, Sesi e Grupo Splice.

O evento teve apoio das seguintes empresas: Sebrae/SP, Q! Notícias Comunicação, Seritec, Sesi/Sorocaba e Padaria Santa Rosália.



**PRODUTORES.** Dom José Carlos (Mosteiro São Bento), Maria Regina (Pintura Solidária) e Estevão Devides (Intervalão): encurtando caminhos



Fotos: Kika Damasceno

**PELA CULTURA.**  
**Cristina Delanhesi, Fernanda Burattini e Mauricio Dell’Osso, do Departamento Cultural**



Fotos: Kika Damasceno

# Ganhando força

**REGIONAL FORMA PRIMEIRO GRUPO DE EMPRESAS** que estão se capacitando para entrar na cadeia de fornecedores da cadeia de petróleo e gás

A regional do Ciesp iniciou em maio (20) o primeiro módulo do Programa NAGI PG (Núcleo de Apoio à Gestão da Inovação na Cadeia de Petróleo e Gás), parceria entre Fiesp/Ciesp e USP com propósito de capacitar empresários de micro, pequenas e médias empresas para se tornarem fornecedores de produtos e serviços na cadeia de petróleo e gás. Ao final do curso, elas estarão aptas a elaborar planos e projetos de inovação focados no desenvolvimento de produtos e serviços inovadores relacionados ao pré-sal e ao setor em geral. Já no final do primeiro encontro, três delas começaram a articular a formação de um consórcio para fornecer produtos e serviços (ver box).

O tema do módulo I foi *Oportunidades e Exigências para o Fornecimento ao Setor P&G*. E quem o ministrou foi Virgílio Calças, especialista da área que trabalhou por mais de 40 anos na Petrobras.

Antes, o diretor-titular Antonio Beldi contextualizou a importância dessa capacitação: “A cadeia de petróleo e gás é uma grande oportunidade que o País oferece. Este curso já acontece em algumas cidades do estado de São Paulo e agora os empresários da região de Sorocaba terão esta oportunidade, que lhes dará uma visão oportuna com relação ao que existe no setor. Sejam bem-vindos!”, disse.

Em seguida, o gerente da diretoria de Tecnologia do Ciesp, Romeu Grandinetti, fez um rápido histórico da criação do núcleo. “Este é o oitavo implantado no estado. Nos últimos dois, fizemos abordagens diferentes. Temos flexibilidade na gestão do processo. Temos um compromisso com o entusiasmo. Somos um grupo com espírito crítico, envolvido com empreendimentos sérios”. E o analista da Fiesp, Egidio Zardo Júnior, contou que o

primeiro grupo foi formado há 16 meses. “O programa aqui em Sorocaba deve ir até outubro. Serão cinco módulos, com dois encontros mensais. Cada empresa sairá daqui com seu plano de inovação”.

O primeiro encontro começou pontualmente às 8h e se estendeu até o final da tarde. Virgílio Calças fez o histórico do setor de petróleo e gás, ressaltando as novas oportunidades surgidas com a descoberta do pré-sal. E falou das novas exigências do setor com relação aos fornecedores. “O pré-sal exige captação a 7 mil metros de profundidade. Toda uma nova tecnologia vem sendo criada para tornar possível a extração. Este petróleo é puxado para um navio. Lá mesmo recebe um primeiro tratamento e segue para refinarias. Neste navio - ou, como chamamos, nesta plataforma - o óleo, o gás e a água são tratados separadamente. O refino vai acontecer na refinaria. Daí caminhões distribuem e finalmente vai para o consumo. Em toda esta cadeia, existem produtos e serviços que precisam ser comprados. E com a exigência da compra de serviços e produtos

nacionais, se abriu um campo enorme para a indústria nacional".

Calças ressalta a importância deste mercado: "O pré-sal é uma grande oportunidade. É a maior descoberta na área de petróleo nas últimas décadas em todo o mundo. Como ele está a 7 mil metros de profundidade como levar instrumentos até lá? Como colocar cabos que não puxem as plataformas para baixo?", indaga. E ele mesmo responde com um exemplo de como acontecem as inovações nesse processo: "Cada navio (plataforma) tem entre seis e oito âncoras. E tiveram que descobrir uma maneira destas âncoras realmente darem estabilidade para eles. Ou seja, foi necessária inovação a cada passo do processo. As empresas que fornecem tiveram que se adequar para isto".

A indústria do petróleo tem que ser exigente. Porque é de alto risco e alto valor agregado. Exige que os fornecedores estejam plenamente de acordo com normas. "Por exemplo, um fornecedor não pode dar más condições de trabalho para seus funcionários."

Calças também destacou o fato do perfil dos fornecedores da cadeia P&G ser composto por 85% de empresas que faturam até R\$ 100 milhões por ano, das quais cerca de 80% são pequenas e micro empresas. Como a sede do pré-sal será em Santos, o governo do estado estadual incentivando as indústrias do

estado a aproveitarem a chance de se tornarem fornecedoras. "Temos que formar gente aqui pra trabalhar, senão teremos que trazer pessoas de fora. São Paulo quer ser o centro da inteligência do setor no País. Uma maneira de começar é fornecer para empresas que são fornecedoras da indústria do petróleo."



Fotos: Rosana Rodrigues

**OITAVO NÚCLEO.** Zardo Jr. e Grandinetti contextualizaram o programa em âmbito estadual

## Empresas pensam em formar consórcio

**ONZE EMPRESAS** da região se inscreveram para o curso: Soldatopo, Politecnoaço, BRS Automação, Jacobsen Associados, Synergia, Unniroyal Química, Thlven Construções Mecânicas, Splice, Intexnobi Gestão de Inovação Tecnológica, Axxo Solution e Metalurgica Arita.

Três delas saíram de lá já com ideia de montar um consórcio para oferecer produtos e serviços para a cadeia de petróleo e gás: Synergia, Thlven e Soldatopo. "Uma empresa faz containers, a outra estruturas, a nossa válvulas de pressão. Se eu fizer sozinho, vai ser mais difícil manter. Surgiu então a ideia de tentar oferecer 'porteira fechada'. Somando as três, cada um oferecendo o que sabe melhor fazer, podemos nos fortalecer. De pequeno, nos tornaremos grandes. Ainda não sabemos como vamos proceder. Vamos amadurecer a ideia até chegar em algo mais concreto", conta André Moreira, da Synergia.

Siron Cesar Pacheco Pereira, da área de Desenvolvimento de Negócios da Splice, avaliou o primeiro encontro como positivo: "Foi bem proveitoso. Aprendi bastante sobre a cadeia de PG, sobre plataformas e refinarias de petróleo. Pude ver que para empresas como a Petrobrás há demandas de produtos e serviços que eu nem imaginava antes do NAGI. Outro ponto que achei interessante é que o programa não é apenas expositivo, pois houve dinâmica de grupos



Foto: Kika Damasceno

**APRENDIZADO.** Araujo e Pereira dizem ter adquirido conhecimento e informações sobre chances em petróleo e gás

que nos deu a possibilidade de trabalhar com as pessoas das outras empresas".

Tamara Araujo, auxiliar administrativa da BRS Automação Industrial, achou o encontro muito produtivo. "É muito interessante para quem deseja se tornar fornecedor da Petrobrás. Ficamos sabendo também da possibilidade de fornecer aos fornecedores

da Petrobrás. Isso é importante para aqueles que não podem fornecer diretamente, por exemplo. Além disso, a Petrobrás exige que as empresas tenham certificados e sigam algumas regras. O programa vai mostrar que certificados e regras são essas e como as empresas podem segui-los".

**“** Pude ver que para empresas como a Petrobrás há demandas de produtos e serviços que eu nem imaginava antes **”**

**Siron Cesar Pacheco Pereira,**  
da Splice



# Prática por vocação

**FACENS JÁ NASCEU COM OBJETIVO DE PROMOVER MAIOR APROXIMAÇÃO**  
entre a universidade e o setor produtivo, antecipando um tema  
que hoje ganha força no debate nacional

**A**caminho de completar 40 anos - iniciou suas atividades em 1977 - a Facens (Faculdade de Engenharia de Sorocaba) tornou-se referência em engenharia, tendo formado até agora mais de 3.800 profissionais nos campos das engenharias Civil, Elétrica, Mecânica, e da Computação (ver quadro).

Mais que isso, posiciona-se como uma das pioneiras na aproximação entre academia e mercado, tema que só recentemente foi introduzido na agenda de debates nacionais. “A Facens sempre buscou parcerias com empresas, com objetivo de dar oportunidade aos alunos de vivenciarem a experiência empresarial durante o curso”, conta o diretor Marcos Carneiro da Silva. “Esta aproximação favorece a formação acadêmica e certamente é fator importante para que, há muitos anos, tenhamos mais de 95% de nossos alunos trabalhando já no último ano do curso”.

**ESSE FOCO** no mercado está no DNA da Facens, fruto do idealismo de um empresário e empreendedor sorocabano, Alexandre Beldi Netto, que empresta seu nome ao PTS (Parque Tecnológico de Sorocaba).

Quando fundou a Splice, em 1971, ele sentiu necessidade de formar profissionais para trabalhar com telecomunicações, que ainda engatinhavam no País. Chegou a trazer engenheiros do Japão, “com a obrigação de

dispor para eles de uma professora de Português” como recordou, pouco antes de falecer, num livro de memórias compiladas por seu neto, Alexandre Barros Beldi (ver edição 71).

No livro, ele conta que, antes mesmo da Splice, quando tinha a CRTS (Companhia Rede Telefônica Sorocabana), firmou convênio com o Instituto Santa Ecolástica para formar técnicos em eletrônica e telecomunicações. Mas sentia falta de uma faculdade

de engenharia na cidade, já que até os filhos precisaram sair de Sorocaba para estudar. “Para uma família de pouca ou média renda, custa muito menos ter um filho estudando na própria cidade do que mandar para São Paulo, por exemplo”, comentou ao falar sobre as motivações que o levaram a batalhar pela criação da Facens. O que revela outra preocupação sua e que a faculdade traz desde as origens: dar oportunidade a todos os jovens,



**MARCOS CARNEIRO.** Parcerias para alunos vivenciarem a profissão durante o curso



**PAULO CARVALHO.** Presença no PTS já resultou em projetos em execução



Fotos: Kika Damasceno



independente de sua classe sócioeconômica (ver box na página seguinte).

**MANTIDA** pela ACRTS - entidade de utilidade pública federal sem fins lucrativos e certificada como filantrópica pelo Conselho Nacional de Assistência Social - a Facens hoje oferece sete cursos de graduação - os mais recentes, Engenharia Mecatrônica, Química e Engenharia de Produção, estão formando suas primeiras turmas - e cinco na pós-graduação. E em todos estimula o relacionamento com o setor produtivo, observa o diretor, realçando que isso se dá através de convênios, projetos, cursos de especialização, estágios, consultorias, assessorias, etc. “Estes incentivos propiciam aos nossos alunos e docentes fina sintonia com a realidade do mercado de trabalho e suas evoluções, repercutindo no desempenho de nossos cursos”, afirma Marcos Carneiro. E isso impacta positivamente no elevado índice de empregabilidade.

Dos formados pela faculdade, 70% trabalham em Sorocaba e 20% em cidades vizinhas, o que atesta, segundo ele, a importância da Facens para a região em assuntos ligados à tecnologia. Tanto que desde outubro de 2002, ela tem vínculo com o IPEAS (Instituto de Pesquisas e Estudos Avançados Sorocabano), também mantido pela ACRTS, instituição de pesquisas aplicadas no campo da engenharia que atua no desenvolvimento de novos produtos, processos

e inovações tecnológicas. “É um laboratório com sistema de gestão ISO 9001:2008 credenciado pelo CATI do Ministério da Ciência, Tecnologia e Inovação”, detalha o diretor.

**POR ESSA RAZÃO**, não surpreende que a Facens tenha sido uma das primeiras instituições de ensino a se instalar no PTS. Lá, ela está instalada a FacenSTech, que presta serviços de modelagem em impressora 3D, desenvolve

projetos de construção civil em BIM (Building Integrated Modelling) e iniciou um grupo de estudos de mobilidade urbana. “A presença no Parque tem sido muito eficaz pelo relacionamento com outras universidades e empresas ali estabelecidas, que já resultaram em alguns projetos em execução na Facens”, informa o vice-diretor, Paulo Carvalho.

Nas atividades de extensão, esse foco se mantém. Anualmente, a faculdade realiza >



Fotos: Kika Damasceno



## Facens em números

**21.000 m<sup>2</sup>**

de área construída

**3.805** alunos já formados

Eng. Elétrica **1.897**

Eng. Civil **1.184**

Eng. da Computação **385**

Eng. Mecânica **339**

**3.780**

alunos matriculados **3.500** Graduação  
**280** Pós

**15.850**

exemplares de livros na biblioteca ( 5.987 títulos)

**126**

professores

**36**

laboratórios





# Lições de vida

**ALESSANDRO** Bogila, 32 anos, é filho de lavradores, que migraram do interior do Paraná para Votorantim, e fez o ensino fundamental e médio em escola pública. Ivan Elias, 29, de uma família em que o pai é engenheiro e a mãe bancária com formação em Administração de Empresas, cursou renomadas escolas particulares. Mas trazem em seus currículos um histórico escolar em comum: a faculdade. Ambos são formados pela Facens.

Bogila começou a trabalhar como faxineiro da própria Facens em 2004 e acalentava o sonho de cursar Engenharia Elétrica. Mas conseguiu vaga em Engenharia Civil, onde a demanda era menor. No ano seguinte, conseguiu mudar de curso, deixou de fazer faxina e foi ser assistente de professor. Hoje é mestrande na Unesp na área de Qualidade de Energia, e professor de Introdução à Energia Elétrica e de Matemática Aplicada em Laboratório na própria Facens. "Realizei os meus sonhos. Sempre quis ser professor. Teve muito do meu esforço próprio, mas sem as oportunidades que a Facens me proporcionou eu não teria conseguido".

Elias sempre teve interesse por computação, tanto que aos 16 anos já trabalhava com o desenvolvimento de

sites de reserva online. E foi trabalhando durante o dia que cursou Engenharia da Computação à noite. Formou-se em 2009, mas desde 2006 trabalha na GTF Brasil, onde hoje ocupa o cargo de Gerente de Projetos, o que o fez mudar-se para os EUA há seis meses. Segundo ele, o fato de ter professores sempre focados e atualizados com as tendências do mercado é um grande diferencial da instituição. "A grande maioria dos professores apóia os alunos, você não se sente só mais um. E foi através da Facens que encontrei o anúncio para o meu atual emprego".

Essas histórias são exemplos de que a Facens mantém-se fiel às suas características de criar oportunidades para que as pessoas consigam concluir seus estudos. Como contabiliza Marcos Carneiro, 85% dos formados tiveram algum tipo de bolsa no transcorrer do curso. "Temos um amplo programa de bolsas de estudos. São oferecidas bolsas de mérito, iniciação científica, monitorias técnicas, monitorias científicas para os alunos que se destacam em seus cursos. Porém, a grande maioria dos nossos bolsistas é atendida de acordo com a sua carência socioeconômica através de bolsa própria de filantropia e do Prouni"

> no final de outubro a Tecnofacens, envolvendo todos os seus alunos na elaboração e apresentação de centenas de projetos nas mais diversas áreas da tecnologia e engenharia. Desde 1991, realiza a Semana de Engenharia, com palestras e debates sobre os mais recentes estudos e tecnologias nas áreas de Engenharia. E possui um núcleo de projetos interdisciplinares, o Anthill, formado por alunos com apoio dos professores, com objetivo de transformar grandes projetos em realidade.

**Dos formados pela faculdade,  
70% trabalham em Sorocaba e 20% em cidades vizinhas**

Como sintetiza Marcos Carneiro, também um dos coordenadores do Departamento de Tecnologia do Ciesp/Sorocaba, diante do crescimento econômico regional e das necessidades que virão com a implantação da Região Metropolitana, a faculdade segue fiel à sua vocação: "A Facens está atenta para formar profissionais aptos a enfrentar os desafios que estão por vir, bem como participar de forma ativa em projetos de inovação, os quais terão importância cada vez maior no desenvolvimento da região e aprofundamento do bem-estar da nossa sociedade".



**IVAN ELIAS.** Hoje trabalha e mora nos EUA e viu o anúncio de emprego na faculdade

Foto: arquivo pessoal



**ALESSANDRO BOGILA.** Realizou o sonho de ser professor e leciona na faculdade em que começou como faxineiro

Foto: Kika Damasceno

# CONSULTORIA E ADVOCACIA TRABALHISTA EMPRESARIAL

Escritório especializado em Direito do Trabalho, Consultoria e Advocacia Trabalhista Empresarial, com foco na prevenção e na solução de conflitos trabalhistas.

Competência que é certificada pelos 25 anos dedicados exclusivamente ao direito do trabalho.

## Nossos serviços:

- Advocacia Trabalhista Preventiva;
- Advocacia Trabalhista Judicial;
- Consultoria na formulação de contratos de trabalho, representação e prestação de serviços;

- Assessoria em negociações Sindicais e questões ligadas ao Ministério do Trabalho e Ministério Público do Trabalho;
- Identificação e demonstração de riscos;
- Atendimento 24h.

Av. Dr. Armando Salles de Oliveira, 264  
Trujillo • 18060-370 • Sorocaba | SP  
Tel.: 15 3388.7700

[www.arrudacostaebertelli.com.br](http://www.arrudacostaebertelli.com.br)

 Arruda Costa & Bertelli  
Consultoria e Advocacia Trabalhista Empresarial



“ Falta ainda o sentimento de valor percebido, ou seja, o reconhecimento de que no PTS esta sendo construída a Sorocaba do futuro ”

**Agliberto Chagas,**  
presidente da Inova  
Sorocaba

# PTS agrupa um valor que Região ainda desconhece

Em dois anos de existência, **O PARQUE TECNOLÓGICO JÁ TEM EMPRESAS E UNIVERSIDADES** pesquisando juntas, inovações patenteadas e seu núcleo central quase ocupado. Mas a Região ainda não tem plena conscientização do que ele representa para seu futuro, segundo o diretor-presidente da Inova

**Q**uando o assunto é inovação e desenvolvimento tecnológico, o presidente da Inova Sorocaba (Agência de Desenvolvimento e Inovação), Agliberto Chagas, 46, fala com entusiasmo e paixão. Graduado em Ciências Sociais pela Universidade do Vale do Paraíba, com especialização em gestão estratégica da inovação tecnológica pela Unicamp, ele reúne em seu currículo vasta experiência, profissional e acadêmica, nessa área.

Como gestor do Centro Para Competitividade e Inovação do Cone Leste Paulista, por exemplo, foi coordenador da equipe de concepção e implantação do Parque Tecnológico de São José dos Campos, que recebeu mais de R\$ 1,5 bilhões em investimentos. Foi também responsável por conceber, implantar e cuidar da gestão da incubadora municipal de negócios daquela cidade, que tem cerca de 20 start up, 30 patentes depositadas e 10 produtos no mercado. E pela concepção e implantação do Arranjo Produtivo Aeroespacial, hoje com uma centena de empresas associadas.

Chagas participou também da administração municipal de São José dos Campos, entre 1997 e 2004, tendo sido coordenador

da equipe que implantou a Secretaria de Desenvolvimento Econômico do município - onde atuou como assessor de planejamento estratégico e informações - e prestou assessoria na política de atração e implantação de empresas, que resultou em mais de US\$ 2 bilhões em investimentos.

Convidado para presidir a Inova, cujo principal objetivo é articular parcerias e projetos inovadores para o Parque Tecnológico *Alexandre Beldi Netto*, ele trouxe não só sua experiência, mas também sua paixão para cá. “É o único Parque Tecnológico do Brasil, e provavelmente do mundo, que possui escritório de pesquisa de mais de uma universidade, num mesmo ambiente. Isso dá uma energia muito positiva, uma vez que juntos possuem mais de 23 laboratórios que podem ser compartilhados pelas empresas e pesquisadores”. Mas a Região ainda não tem plena conscientização da importância que o PTS tem para o futuro de Sorocaba e cidades vizinhas. Confira nesta entrevista.

**É possível afirmar que o PTS já se consolidou como um centro de desenvolvimento de pesquisa e inovação? Se sim, o que permite fazer essa afirmação. Se não, o que ainda falta para tal?** O Parque Tecnológico de So-

rocaba acaba de completar dois anos, sendo que quase metade desse tempo foi gasto com estruturação dos processos administrativos e com a infraestrutura do local. Apesar desse pouco tempo, o núcleo central, de 12 mil m<sup>2</sup>, já está 90% ocupado. Entretanto, a infraestrutura é apenas uma parte da missão de um Parque. Agora falta a estruturação e execução dos projetos de Ciência, Tecnologia e Inovação, que estão iniciando.

**Da área total do PTS, o que já temos ocupado e o que ainda falta ocupar?** Hoje, o Parque já está ocupado por sete empresas – C.e.s.a.r, Metso, Bardella, Mentore, BioSpace, Input, RD&S Energia; três institutos de pesquisa – Fit-Flextronics, IQA (Instituto da Qualidade Automotiva), CCDM/Ufscar (Centro de Caracterização e Desenvolvimento de Materiais/Universidade Federal de São Carlos); e seis universidades – Unesp, Puc-SP, Ufscar, Uniso, Fatec e Facens. Em fase de implantação, está a USP (Universidade de São Paulo), que vai ter um centro de estudos em parceria com a Scania.

Em pouco tempo, conseguimos diversificar a ocupação do parque tecnológico, que tem entre suas áreas de interesse os setores automotivo, biotecnologia, eletroeletrônica, >

energias alternativas, engenharia biomédica, fármacos e produtos naturais, metal mecânica, tecnologia de informação e comunicação e economia criativa.

**Recentemente se falou na construção de um novo prédio para abrigar empresas e universidades que gostariam de estar no núcleo, naquela época já praticamente lotado. A construção do novo prédio anexo se daria porque seria mais barato do que se fossem completar o círculo do núcleo. Como anda a construção deste prédio? Existe prazo para início e final da obra?** Sim, a construção de um prédio anexo seria uma obra mais barata e ágil para se construir. Realmente, hoje o Parque já está com sua capacidade totalmente ocupada. A EMPTS (Empresa Municipal Parque Tecnológico de Sorocaba) é a responsável pela gestão da infraestrutura do PTS e já está estudando o edital para o processo de licitação para a construção de um prédio anexo na área externa do núcleo.

**Quais pesquisas estão sendo desenvolvidas no PTS e quais resultados práticos se pode esperar delas?** Existem vários projetos de pesquisa sendo desenvolvidos por empresas e universidades. Eu creio que dado o grau de impacto econômico e rapidez com que estão evoluindo, merecem destaque as pesquisas na área de fármacos, equipamentos

na área de mineração, eletrônica embarcada, cidades inteligentes, software e engenharia biomédica.

**No que o Parque sorocabano se diferencia dos demais parques tecnológicos existentes?** É o único Parque Tecnológico do Brasil, e provavelmente do mundo, que possui escritório de pesquisa de mais de uma universidade, num mesmo ambiente. Isso da uma sinergia muito positiva, uma vez que juntos possuem mais de 23 laboratórios, que podem ser compartilhados pelas empresas e pesquisadores do Parque. Outro diferencial é o projeto imobiliário, que tem a questão fundiária pronta para ser ocupada, ou seja, as áreas externas estão aptas para receber novas empresas e universidades imediatamente.

**Existem processos de patentes de inovações resultantes de pesquisas desenvolvidas no PTS?** Sim, em que pese o pouco tempo de existência do Parque Tecnológico, já existem patentes em processo de registro. Por se tratarem de informações de propriedade intelectual, não podemos dar mais informações sobre elas.

**Qual suporte que o PTS dá para empresas interessadas em inovar? As empresas estão se beneficiando disso?** O mais importante para as empresas, pesquisadores e empreen-

dedores de Sorocaba é que eles podem contar com o Poupatempo da Inovação, que conta com suporte a todas as etapas do ciclo de desenvolvimento de seu projeto ou produto. Hoje as empresas podem contar com informações e suporte em patentes, prototipação de produtos, captação de recursos públicos e privados, laboratórios de testes, engenharia computacional e leis de incentivo à inovação.

**A tão sonhada ligação entre Universidade e Indústria já é uma realidade na região?**

Já existe uma forte cooperação universidade-empresa, mas muito focada na formação de mão-de-obra. O que estamos iniciando é uma rede de cooperação para pesquisa e inovação tecnológica, que ainda é muito incipiente.

**No que a criação da Região Metropolitana de Sorocaba pode contribuir para o fortalecimento institucional do PTS?** O Parque Tecnológico foi pensado e preparado para ter uma atuação regional, através da Inova Sorocaba, sua agência de inovação. Portanto, mais do que institucionalmente, o PTS já está chegando em algumas cidades da região metropolitana, através de suporte às empresas e universidades desses municípios.

**O sr. acredita que a região já tem plena consciência da importância do PTS?** Creio que não. Como disse anteriormente, o Parque

Tecnológico de Sorocaba tem pouco mais de um ano e meio de operação. Ainda temos o desafio de comunicar as ações e os benefícios que o PTS pode trazer a todos os agentes econômicos da região.

**Hoje, na sua opinião, qual a maior dificuldade que o PTS enfrenta?** Falta ainda o sentimento de valor percebido, ou seja, o reconhecimento de que no PTS está sendo construída a Sorocaba do futuro, uma cidade baseada na economia do conhecimento, moderna, competitiva e com qualidade de vida.

**De que forma o Ciesp tem contribuído com o PTS?** O Ciesp é parceiro de primeira hora do Parque Tecnológico. Além de termos o Erly Sylos como presidente do Conselho e Administração da Inova Sorocaba, todas as ações que desenvolvemos conta com o suporte e divulgação da equipe da instituição.



# SpartanSite<sup>®</sup>



## Qual a vantagem de ser espartano?

"Não jogar dinheiro fora inventando o que já existe".

Com o SpartanSite você não precisa customizar uma só linha... o software já vem pronto para utilizar.

### Selos de Garantia

Precisa produzir?



✓ Avise-me com antecedência

Vai faltar caixa?



✓ Avise-me com antecedência

Os relatórios são suficientes?



✓ Sim. O SpartanSite adota as melhores práticas da indústria, atacado, varejo e serviços.

Tempo máximo de implantação e treinamento



✓ 110 horas para 5 usuários

Redução nos custos de operação



✓ 30%

### Preços

Licença de software .....	R\$ 5.454,00 / usuário
Manutenção mensal .....	R\$ 100,00 / usuário
Instalação e treinamento .....	R\$ 150,00 / hora
Banco de Dados ( PostGree SQL ) .....	Freeware

### Financiamento

O SpartanSite permite financiamento através do BNDES:

2 usuários ( 2 licenças + 20h implantação/treinamento) .....	48 x R\$ 220,00
3 usuários ( 3 licenças + 40h implantação/treinamento) .....	48 x R\$ 440,00
4 usuários ( 4 licenças + 60h implantação/treinamento) .....	48 x R\$ 660,00
5 usuários ( 5 licenças + 80h implantação/treinamento) .....	48 x R\$ 880,00
10 usuários (10 licenças + 180h implantação/treinamento) .....	48 x R\$ 1.980,00
15 usuários (15 licenças + 280h implantação/treinamento) .....	48 x R\$ 3.080,00

Assista aos tutoriais no site [www.spartansite.com.br](http://www.spartansite.com.br) e agende uma apresentação sem compromisso.

Vendas:



CÍRCULO DO  
CONHECIMENTO  
[www.circulodalconhecimento.com.br](http://www.circulodalconhecimento.com.br)  
(15) 3238.3300

Um produto:

**SPLICEnet**



# Integração regional

**ENCONTRO REGIONAL DE NEGÓCIOS** reúne em Piedade empresários e lideranças de dez municípios da Região Metropolitana de Sorocaba



**D**os 26 municípios que compõem a Região Metropolitana de Sorocaba, as dez cidades mais próximas estão representadas neste evento". A observação, feita pelo 1º vice-diretor regional do Ciesp, Erly Sylos, traduziu o clima que norteou o Encontro Regional de Negócios realizado em Piedade em junho (10). "A criação da RMS ainda depende de todo trâmite para criação de uma agência regional de desenvolvimento, mas aqui já estamos debatendo dentro do conceito de desenvolvimento regional integrado" disse ele ao falar na abertura do encontro.

Segundo Erly, o Ciesp tem feito há cerca de oito anos um forte trabalho nesse sentido, buscando identificar a vocação de cada cidade e, com base nela, procurado promover maior aproximação entre poder público e empresas. "Essa articulação é fundamental", disse, ressaltando a importância de se pensar em soluções integradas para os municípios a fim de que o desenvolvimento

seja homogêneo. "Estamos saindo à frente da RMS, gerando negócios e empregos. Somos fomentadores, mas quem vai fazer negócios são vocês".

**E FOMENTAR NEGÓCIOS** foi o objetivo do encontro. Como informou a gerente regional Eva Marius, ele foi organizado com a finalidade de "promover o contato entre empresas de vários segmentos, fazer com que elas se conheçam e apresentem o que a região produz, ampliando regionalmente as oportunidades de negócios". E, como destacou ela ao abrir o cerimonial, a presença de vários municípios conferiu ao evento a condição de primeiro encontro de negócios efetivamente regional realizado em âmbito do Ciesp, pois os demais encontros ficaram circunscritos a uma mesma cidade.

Realizado no auditório da ACIP (Associação Comercial e Industrial de Piedade), com apoio da prefeitura local, o Encontro Regional de Negócios surpreendeu pelo número de participantes: mais de uma centena de inscritos. E foi recebido com entusiasmo



**PRESTAÇÃO DE CONTAS.** Adriano Secco apresentou números do Senai

pelo presidente da entidade, Pedro Herrera Esteban Filho: "Isso só soma e tudo o que vem para somar a gente deve fazer", disse ele, ao falar sobre a motivação da ACIP para apoiar o encontro.

A prefeita Maria Vicentina Godinho Pereira da Silva afirmou ser gratificante para



Fotos: Kika Damasceno

**FOMENTO.** Freitas, do Sebrae, Pedro Herrera, da Acip, e José Henrique, do Ciesp, falaram sobre a importância do encontro



**PIONEIRO.** Gerente regional Eva Marius explicou que foi o primeiro encontro regional em âmbito do Ciesp



Fotos: Kika Damasceno



**ANTECIPAÇÃO.** Syllos disse que Ciesp saiu na frente nas discussões conjuntas de assuntos de interesse regional



Foto: Kika Damasceno

#### **SERVIÇOS.** Ana Claudia apresentou o que Sesi oferece às empresas

Piedade sediar esse evento. “É uma oportunidade de estabelecer um diálogo, fortalecer o intercâmbio e conhecer as vocações dos municípios”. E ao discursar na abertura, após apresentar um vídeo institucional sobre o município, falou sobre as potencialidades de Piedade e conclamou as empresas a investirem na cidade. E destacou que o município está de portas abertas para novos encontros.

**O DIRETOR-TITULAR** de Produtos, Serviços e Negócios do Ciesp e vice-diretor do Ciesp/Campinas, José Henrique Toledo Corrêa, também falou na abertura. Disse que Sorocaba se destaca como uma das mais atuantes e estruturadas dentre as regionais. E que o papel do Ciesp tem uma dimensão política, como porta voz na defesa do interesse do setor empresarial. Mas tem também o papel de oferecer suporte às empresas, sobretudo às micro e pequenas, prestando-lhes serviços, entre os quais estão ferramentas para a geração de negócios, como rodadas

e encontros itinerantes semelhantes ao de Piedade. “Queremos que vocês participem. Temos que criar a cultura de negócios”, afirmou. Antes de apresentar o programa Inteligência de Mercado - que oferece aos associados informações fundamentais para a elaboração do planejamento estratégico - fez um convite aos presentes para se associarem utilizando-se do slogan do Ciesp: “Ninguém é tão grande que não precise, nem tão pequeno que não possa”, afirmou.

Também o gerente regional do Sebrae - uma das entidades apoiadoras do encontro - Carlos Alberto de Freitas falou durante o encontro. “Em cada dez empregos, sete são gerados em micro empresas”, informou ele. “E o papel do Sebrae é cuidar para que elas se tornem sólidas e grandes empresas”.

Antes de Freitas, a agente de Responsabilidade Social do Sesi/Sorocaba, Ana Claudia Fagundes, apresentou os serviços que o Sesi oferece às empresas e seus funcionários nas áreas de esportes, gestão e saúde. E o diretor do Senai/Alumínio, Adriano Secco, apresentou o que chamou de prestação de contas da entidade, que só em educação continuada tem 735 mil matrículas.

O gerente de Produtos, Serviços e Negócios do Ciesp, Airton Siste, explicou aos presentes a dinâmica do encontro, que, ao contrário das rodadas de negócios, não têm reuniões agendas. “É mais infor-

mal, uma maneira de trocar cartões e iniciar contatos”, explicou.

**PARA OS PARTICIPANTES,** o Encontro de Negócios foi uma excelente oportunidade de abrir portas e estreitar contatos. Independente do setor de atuação das empresas que representam. Carlos Henrique Madia, da Madia Produções, de Sorocaba, veio mostrar o que sua empresa pode fazer para que os empresários se beneficiem de mecanismos legais para investir em arte e cultura. >



Foto: Kika Damasceno

**OPORTUNIDADE.** Para Madia e Danielli, encontro foi oportunidade para contatos



**APROVADO.** Glauco, Ivan, representante local do Ciesp em Piedade, e Tiago classificaram experiência como positiva



"Projetos culturais geram reconhecimento não só para a comunidade externa, mas também para a comunidade interna", disse ele. "Precisamos inserir a cultura nas empresas".

Danielle Faccoli, da Maggi, locadora de veículos com atuação em Itu, Salto e Vinhedo, também avaliou positivamente o encontro: "É uma oportunidade de troca de cartões.

Como não somos de um ramo específico, oferecemos um serviço que pode ser usado por todos. O contato é fundamental para se desenvolver o negócio". Tiago Camargo, da Arte Bela Serralheria, empresa de Salto de Pirapora que trabalha com serralheria e comunicação visual, afirmou ter se surpreendido com o potencial do evento."É de fato

uma boa oportunidade de mostrar a empresa e conhecer pessoas". Glauco Café, da Hard System, empresa de tecnologia de Salto de Pirapora, participou pela primeira vez de uma atividade do Ciesp e aprovou: "Achei uma experiência boa, muito interessante", disse.

O representante local do Ciesp em Piedade, Ivan Schiming Jr, da Ecil, diz ser favorável a encontros como esse, pois fomentam a cadeia produtiva da região. "Piedade tem vocação agrícola, porém também pode desenvolver de maneira sustentável as indústrias locais". Analisando a presença da regional, ele faz um balanço positivo: "A ação do Ciesp vem sendo frutífera, vem colhendo bons frutos".

## Para prefeitos, encontro aproxima cidades da RMS

**PARA OS PREFEITOS** presentes ao Encontro Regional de Negócios, foi uma oportunidade de promover maior aproximação entre as cidades que fazem parte da Região Metropolitana de Sorocaba. "Esses encontros já focam essa questão", disse o prefeito de Tapiraí, Araldo Todesco, ao comentar o evento. Segundo ele, a iniciativa do Ciesp é importante para toda a região, pois possibilita as empresas a interagirem entre si e aos municípios mostrarem sua potencialidade para atração de novos investimentos.

Essa interatividade também foi destacada pelo prefeito de Ibiúna, Eduardo Anselmo. "É uma forma de fazer interação com Ciesp, Sebrae, empreendedores de modo geral. Através desse encontro, é possível conhecer experiências e aplicá-las ao município", afirmou, dizendo-se disposto a tentar um encontro semelhante em seu município por ser essa uma boa maneira de apresentar a cidade a investidores potenciais, "pois quem não é visto não é lembrado".

Outro prefeito presente, Erinaldo Alves da Silva, de Votorantim, igualmente salientou tal aproximação como um dos pontos fortes do encontro. E, observou, com a Região Metropolitana essa maior proximidade torna-se de fundamental importância para que uns conheçam as demandas dos outros e se possa pensar em soluções conjuntas. "O processo de criação de uma RMS requer encontros semelhantes".

O prefeito de Salto de Pirapora, Santelmo Xavier Sobrinho, concorda. E salienta a importância da RMS, "é uma esperança que temos. Os recursos podem ser melhor aplicados, teremos mais gente pensando acerca de problemas comuns, como mobilidade urbana por exemplo".



**APROXIMAÇÃO.** Para os prefeitos Maria Vicentina, de Piedade, Todesco, de Tapiraí, e Anselmo, de Ibiúna, encontro aproxima os municípios e cria maior interatividade



**REGIÃO METROPOLITANA.** Os prefeitos de Votorantim, Erinaldo, de Salto de Pirapora, Santelmo, e de Pilar do Sul, Janete, veem o encontro no contexto da RMS

A prefeita de Pilar do Sul, Janete Pedrina de Carvalho Paes, também destaca a visibilidade que tais encontros dão aos municípios e a abertura ao diálogo que eles propiciam. E destaca que o encontro é um passo na consolidação da RMS.

Para a prefeita de Piedade, o encontro realizado no município já foi um desdobra-

mento da visita feita por ela à Regional do Ciesp, quando se definiram várias ações, entre as quais um encontro para gerar negócios (ler edição 93). "A partir dali se estabeleceram ações visando o fortalecimento, a aproximação e o intercâmbio entre os municípios. E os resultados estão aparecendo".

Foto: Kika Damasceno



46  
anos



# CONTAINERS habitáveis



Sempre presente em grandes obras!

Aeroporto de Viracopos - SP

[www.soldatopo.com.br](http://www.soldatopo.com.br) - [vendas@soldatopo.com.br](mailto:vendas@soldatopo.com.br)

(11) 4708-3533 / 4718-1971



Av. Do Café, 900 - Km 65 - Rod. Raposo Tavares - CEP 18120-000  
Distrito Industrial Horto - Mairinque - SP

**IDS e IPS**

Balanceador de Carga

**Segurança**

**Backup**

Replicação

Windows

Monitoração

**Banco de Dados**



Soluções em tecnologia

Cluster

Serviços

Linux

**Virtualização**

Firewall

Contingência

Anti-virus

15 3388 5311 - [contato@waytech.com.br](mailto:contato@waytech.com.br) - [www.waytech.com.br](http://www.waytech.com.br)



Microsoft

ORACLE

Gold  
Partner





# Momentos que ficam para sempre

Foi um bimestre movimentado, com muitos eventos, que propiciaram rever amigos, fazer novas amizades, enfim, aproveitar ao máximo a oportunidade que o Ciesp oferece de encontrar pessoas e fazer network. Confira.

## NA CÂMARA MUNICIPAL



Ecidir Silvestre, Sadi Montenegro, Eva Marius e Maximo Antonelli



Erly Domingues de Syllos, Paulo Fernando Moreira, Geraldo Almeida e Luiz Ramires



Coronel Rosendo de Oliveira e Antonio Ayub



## NO ENCONTRO DE PIEDADE



Erly Syllos com os prefeitos Araaldo Tedesco, Janete Pedrina de Carvalho Paes, Eduardo Anselmo, Maria Vicentina, Santelmo Xavier Sobrinho e Erinaldo Alves da Silva



José Henrique Toledo, Erly Domingues de Syllos e Airton Siste



Aline Pochmann, Valéria Jurado e Elaine Nagy



Ana Claudia Fagundes e Lucila Galhasso



Airton Siste e Eva Marius

## NA RODA DO APRENDIZADO



Erly Syllos, João Carlos Esquierdo Júnior, Bento Koike, Antonio Roberto Beldi e Maximo Antonelli



Rosana Rodrigues, Aglberto Chagas, Erly Syllos, João Carlos Esquierdo, Bento Koike, Antonio Roberto Beldi, Maximo Antonelli, Aurilio Caiado e Thais Barros Beldi



Thais Barros Beldi, João Carlos Esquierdo Júnior e Raquel Barbosa Rogoszewski



Erly Syllos, Rodrigo Bley, Bento Koike, Vitor Lippi, Antonio Roberto Beldi e Aglberto Chagas



Antonio Roberto Beldi e Rodrigo Maldonado



Manoel Cruz Baptista, Denise Baptista, Bento Koike, Geraldo Almeida e Vitor Lippi



Ricardo Tomo, Rodrigo Aparecido de Campos e Jim Natsume



Regina Arisa, João Carlos Esquierdo Júnior e Vanusa Belchior



Paulo Camargo, Mary Dantas Agostinelli, Patrícia Peixoto, Mauricio Campanati e Flávio Vecina



Marcos Roberto Fernandes, Alexandre Wodevotzky e Maximo Antonelli

## Na torcida

No dia da abertura da Copa do Mundo a equipe do Ciesp foi trabalhar a caráter: vestindo as cores do Brasil



# Soma que multiplica

**CHEGADA DE NOVOS ASSOCIADOS** fortalece representatividade da Regional, que ganha mais força e expressão como porta voz do setor empresarial

O quadro associativo da Regional do Ciesp foi ampliado com a chegada de quatro novas empresas. Com atuação em áreas bem diversas, como comunicação e ferro e aço, elas vêm somar força aos mais de 10 mil associados em todo estado e fortalecer o associativismo regional.

Por possibilitar a filiação de empresas de várias modalidades, não ficando restrito somente ao setor industrial, o Ciesp torna-se porta voz do setor empresarial como um todo. E oferece aos associados, indistintamente, uma série de vantagens.

Na participação em cursos, por exemplo, as empresas associadas ganham descontos. Nos convênios, é possível se beneficiar de

inúmeras vantagens - por exemplo, a Regional recentemente assinou convênio com a InovaCAD para descontos em cursos da Autodesk (ver página 46).

O associado também conta com assessoria especializada para informações sobre empréstimos junto ao BNDES, acesso aos programas de inovação desenvolvidos pelo Departamento de Inovação da Câmara de Comércio e Indústria Brasil-Alemanha, entre outras vantagens.

E pode se beneficiar, com descontos, com serviços como a emissão do Certificado Digital e Certificados de Origem para exportações. Entre em contato com o Ciesp e saiba as vantagens de se associar.

**■ ANFIL CLEAN  
PRODUTOS DE HIGIENE  
GRUPO ANDRADE  
& FILHOS**



Alcides da Silva Andrade  
(15) 3233-9570  
[www.anfilclean.com](http://www.anfilclean.com)

Empresa especializada em higienização de ambientes, comercializa produtos químicos, descartáveis e equipamentos. Fornece assessoria às empresas para manutenção diária de seus ambientes, bens imóveis e equipamentos. Atende aos segmentos hospitalar, hotelaria, alimentício, automotivo, lavanderia, escolas, indústria em geral, supermercados, clínicas e hospitais veterinários e academias.

**■ MALYNA LYVIA  
REGINA SCHINCARIOL**  
(15) 3411-8430  
(15) 32341452 - [www.malyna.com.br](http://www.malyna.com.br)



**■ OS2  
COMUNICAÇÃO LTDA**

Thais da Silveira  
e Ricardo Alexandre  
de Oliveira  
(15) 3318-1722 / (15) 3318-1922  
[www.os2comunicacao.com.br](http://www.os2comunicacao.com.br)



A OS2 Comunicação é uma empresa especializada em assessoria de imprensa e produção de conteúdo editorial para publicações empresariais, tais como informativos internos, revistas e livros institucionais. Atende clientes de diversos segmentos, entre eles o Sebrae-SP e a APAS (Associação Paulista de Supermercados). Os sócios da agência, Thais da Silveira e Ricardo Fela, têm ampla experiência em jornalismo.

Corretora especializada na comercialização de planos de saúde, odontológico e seguro de vida. Atividades desde 2003, com certificação da Superintendência de Seguros Privados (SUSEP) e equipe qualificada.

**PORQUE SOU SÓCIO**

**“** O maior motivo foi a presença marcante das melhores empresas da região entre as associadas, o que leva a uma aproximação com elas, perspectivas de novos negócios e credibilidade por estar participando **”**



**Eduardo Cocchi**  
(Vendas  
Indparts)

**■ TRADEFER  
FERRO E AÇO LTDA**



Rodrigo Adduci  
(15) 3033-3000 - [www.tradefer.com.br](http://www.tradefer.com.br)  
Empresa fundada em 30 de julho de 1989, vem oferecendo por todos estes anos qualidade e segurança conquistando pouco a pouco seu espaço no concorrido mercado de ferro e aço. Hoje com firme propósito de fornecer serviços na comercialização e industrialização de toda a linha de materiais ferrosos e não ferrosos, a Tradefer vem adquirindo confiança e respeito.

**■ REVO CHEMICAL**

Marcia Cristina  
(11) 4715-7570  
Fabricação, comércio, exportação e importação de resina para tintas e vernizes, de monômeros, aditivos, polímeros aquosos de alta performance, polímeros e resinas a base de solventes, todos para linha de tintas de impressão U.V e assessoria técnica na área química.



**COMO SE ASSOCIAR**  
Acesse e veja como é fácil  
[www.ciespsorocaba.com.br](http://www.ciespsorocaba.com.br)



# Agende-se

## CONFIRA A AGENDA DE CURSOS DO CIESP/SOROCABA PARA O MÊS DE JULHO

e faça sua programação. Sempre há tempo quando se quer saber mais

### ■ NEGOCIAÇÃO: LUCRATIVIDADE & SUSTENTABILIDADE

**Data e horário:** 30 de junho, 1, 2 e 3 de julho das 18h às 22h

**Objetivos:** Fornecer capacitação técnica para um alto padrão de desempenho no atendimento a clientes em vendas, contribuindo para o diferencial da empresa. Desenvolver uma atuação segura e madura nas relações comerciais, agregando valor aos produtos e serviços oferecidos e fazendo do relacionamento com clientes um valioso instrumento de marketing profissional e empresarial.

**Público Alvo:** Gestores e profissionais das áreas: Estratégicas, Comercial e Financeira.

[Quem ministra: MARCELO MARTINOVICH]

#### Investimento:

Inscrições até dia 24/06/2014

Associados: R\$ 310,00

Não associados: R\$ 440,00

Inscrições até dia 18/6/2014

Associados: R\$ 290,00

Não associados: R\$ 420,00

### ■ EXPORTAÇÃO – PROCEDIMENTOS FISCAIS, CAMBIAIS E OPERACIONAIS

**Data e horário:** 12 de julho das 8h30 às 17h30

**Objetivos:** Fornecer informações técnicas e rotinas indispensáveis aos profissionais, buscando integrá-los à nova metodologia e sistemas utilizados nas operações de exportações brasileiras. Proporcionar os conhecimentos essenciais sobre o processo de exportação, teoria e prática, visando oferecer aos participantes condições para implementar estratégias lucrativas de negócios internacionais.

**Público Alvo:** Profissionais que atuam em organizações com operações de exportação e potenciais entrantes. Profissionais liberais empresas prestadoras de serviços do segmento de comércio exterior.

[Quem ministra: MILTON GATO]

#### Investimento:

Inscrições até o dia 8/7/2014

Associados: R\$ 150,00

Não associados: R\$ 210,00

Inscrições até dia 4/7/2014

Associados: R\$ 140,00

Não associados: R\$ 200,00

### ■ PLANEJAMENTO TRIBUTÁRIO

**Data e horário:** 14, 15, 16 e 17 de julho das 18h às 22h

**Objetivos:** O programa visa prover o aluno de informações básicas para a administração de recursos fiscais e tributários através da discussão acerca da estrutura do Direito Tributário, no que se refere aos Princípios Constitucionais, e dos aspectos básicos da tributação, proporcionando desta forma, o raciocínio lógico acerca dos assuntos abordados, preparando o aluno para a aplicação prática dos conceitos básicos do sistema tributário.

**Público Alvo:** Destinado a empresários e pessoas que trabalham na área.

[Quem ministra:  
FRANCISCO ALVES DE LIMA NETO]

#### Investimento:

Inscrições até dia 8/7/2014

Associados: R\$ 310,00

Não associados: R\$ 440,00

Inscrições até dia 4/7/2014

Associados: R\$ 290,00

Não associados: R\$ 420,00

### ■ IMPORTAÇÃO – ASPECTOS ADMINISTRATIVOS, FISCAIS E CAMBIAIS

**Data e horário:** 5 de julho das 8h30 às 17h30

**Objetivos:** Proporcionar ao profissional o conhecimento necessário para a condução de um processo eficaz de importação.

**Público Alvo:** Profissionais que desejam conhecer os procedimentos das atividades de importação.

[Quem ministra: MILTON GATO]

#### Investimento:

Inscrições até dia 01/07/2014

Associados: R\$ 150,00

Não associados: R\$ 210,00

Inscrições até o dia 27/6/2014

Associados: R\$ 140,00

Não associados: R\$ 200,00

## INCLUSO MATERIAL DIDÁTICO, CERTIFICADO E COFFEE-BREAK

**DESCONTO ESPECIAL PARA EMPRESAS QUE INSCREVEREM: 4 PARTICIPANTES = 10%**

**5 OU MAIS PARTICIPANTES = 15%**

Limite de vagas por turma. Mais informações pelo fone: (15) 4009-2900 ou e-mail: cursos@ciespsorocaba.com.br com Rosana ou Misleine.

**FORMA DE PAGAMENTO:** Pessoa Jurídica: boleto bancário Pessoa Física: cheque ou dinheiro

Ocorrências de cancelamento e/ou desistência somente serão aceitas se comunicadas formalmente (por carta ou e-mail) com 48 horas úteis de antecedência do início do treinamento. Não havendo registro na forma indicada, o não comparecimento ao treinamento concederá ao CIESP - DR.Sorocaba o direito de emitir a cobrança da inscrição, por meio de boleto bancário.

**LOCAL: CIESP - CENTRO DAS INDÚSTRIAS DO ESTADO DE SÃO PAULO**

Av. Eng. Carlos Reinaldo Mendes, 3260 - Sorocaba/SP (em frente ao Paço Municipal)

\*Estacionamento gratuito\*



# Upgrade na carreira

**CONVÊNIO COM INOVACAD OFERECE DESCONTOS** aos associados para cursos de atualização em Autodesk

A diretoria regional do Ciesp assinou em abril (29) convênio com a InovaCAD Tecnologia que vai possibilitar aos funcionários das empresas associadas fazerem cursos da Autodesk com descontos de 15%.

São cursos como AutoCad, AutoCad Civil 3 D, Autodesk Inventor, Autodesk Revit Architecture, Autodesk 3DS Max e Autodesk Maya. Todos muito requisitados: “O mercado de 3D, design, engenharia e entretenimento é um grande desafio. As empresas precisam se atualizar para ganhar os melhores projetos, adquirir uma vantagem competitiva e aumentar a eficiência de seus colaboradores, investindo no programa de treinamentos da InovaCAD, revenda autorizada da Autodesk”, diz Marília Martins, uma das proprietárias da empresa.

Ela informa ainda que os cursos atendem diversas áreas, sobretudo de engenharia, arquitetura e indústria. Eles têm duração média de 40 horas, são oferecidos durante o dia e à noite, de segunda à sexta, e também há turmas aos sábados.

Segundo Marília, os cursos oferecem inúmeros benefícios não só para os profissionais que aprendem, mas para as empresas em que atuam: “Os benefícios são maior poder de ino-

vação, mais eficiência nos projetos, melhor qualidade dos produtos. Há também aumento de produtividade com a utilização de todo potencial do software”, assegura.

Confira no quadro ao lado a grade de programação de cursos para o mês de julho.

## Programação para o mês de julho

Curso	Ínicio	Término	Horário
<b>AutoCAD</b>	02/07/2014	16/07/2014	08:00 - 12:00
<b>Revit</b>	01/07/2014	15/07/2014	13:30 - 17:30
<b>3Ds</b>	02/07/2014	16/07/2014	18:30 - 22:30
<b>AutoCAD</b>	16/07/2014	29/07/2014	13:30 - 17:30
<b>Revit</b>	16/07/2014	29/07/2014	08:00 - 12:00
<b>AutoCAD</b>	17/07/2014	30/07/2014	18:00 - 22:00



Foto: Kika Damasceno

**OPORTUNIDADE.**  
Os proprietários da InovaCAD, Marília Martins (centro), Acir Ceser Marteletto e Benete Martins: vantagens para associados

## Convênios em destaque no Ciesp/Sorocaba

■ O Ciesp está credenciado na ICP-Brasil como AR (Autoridade de Registro) da **Imprensa Oficial**, Autoridade Certificadora Oficial do Estado de São Paulo para emissão de Certificados Digitais. Ou seja, os associados têm desconto exclusivo na obtenção do documento que funciona como autêntica identidade eletrônica para empresas e pessoas e é cada vez mais requisitado.



■ O Ciesp e a Associação Brasileira de Normas Técnicas fizeram um convênio para divulgar e distribuir as normas da entidade, que representa diversos órgãos internacionais de normalização. Em todos os portais do Ciesp existe um link para acessar o Catálogo da ABNT e adquirir aquelas de interesse.



■ Através de parceria com o Centro de Integração Empresa Escola, os associados recebem assessoria técnica para contratação de estudantes. O serviço beneficia principalmente micro e pequenas empresas, que pagam um valor fixo de R\$ 50 por estagiário.



■ O Banco Nacional de Desenvolvimento já instalou 11 postos de informações nas diretorias regionais do Ciesp, entre elas Sorocaba. Neles, um profissional do Ciesp, treinado por técnicos do banco de fomento, esclarece as dúvidas dos associados sobre linhas de crédito disponíveis.

Para mais informações, entre em contato com a Central de Atendimento em São Paulo:

**(11) 3549.3232**  
**atendimento@ciesp.org.br**  
 ou no Ciesp/Sorocaba:  
**(15) 4009-2900**

# SCHAEFFLER



## Iniciativas que unem capacitação e oportunidade. Schaeffler, engajada com a geração de emprego

Conhecimento que transforma, acende a luz da oportunidade, revela o imenso potencial presente em cada um de nós. Devido ao engajamento da Schaeffler em gerar emprego para a comunidade, a empresa promove a capacitação, desenvolvimento e inserção de jovens e PCD no mercado de trabalho, além de preparar seus profissionais para assumirem cargos de liderança, por meio do projeto Geração Schaeffler. Assim, ao valorizar e investir em seus talentos, a Schaeffler também mantém seu alto padrão de qualidade, por meio do desenvolvimento de componentes que atendem desde o setor automotivo, com soluções para motores, transmissão e chassi, a indústria pesada, agrícola, ferroviária, produtos de consumo e até mesmo o segmento aeroespacial. Afinal, confiabilidade é tudo.

Para conhecer melhor nossos produtos e tecnologias acesse:  
[www.schaeffler.com.br](http://www.schaeffler.com.br)



Faça revisões em seu  
veículo regularmente.



# O PRIMEIRO BAIRRO EMPRESARIAL PLANEJADO ESTÁ CHEGANDO NA REGIÃO QUE MAIS CRESCE EM SOROCABA.



**LINC**  
SOROCABA

BAIRRO EMPRESARIAL PLANEJADO

Imagen meramente ilustrativa

## LOTES COM INFRAESTRUTURA COMPLETA PARA NEGÓCIOS DE TODOS OS TAMANHOS E SEGMENTOS.

### ALTA DEMANDA POR COMÉRCIO E SERVIÇOS

Mais de 20 mil residências  
a menos de 5 minutos

### INFRAESTRUTURA COMPLETA

Com água, luz, esgoto,  
calçadas e arborização

### VIAS LARGAS DE 20 A 25 M

Preparadas para  
tráfego intenso

### INVESTIMENTO SEGUR

Baixo custo de manutenção  
Sem taxa condominial



Perspectiva meramente ilustrativa

TERRENOS A PARTIR DE:  
**R\$ 479/M<sup>2</sup>\***

PAGAMENTO  
FACILITADO  
DIRETO COM O INCORPORADOR

ATÉ 84 MESES  
PARA PAGAR

**VISITE A CENTRAL DE VENDAS: AV. COMEND. CAMILLO JÚLIO X AV. TADAO YOSHIDA**  
**LINCSOROCABA.COM.BR | TEL.: (15) 3228-1544**

OBRAS DE INFRAESTRUTURA:



INTERMEDIAÇÕES:



REALIZAÇÃO:



\*Preço referente a todos os lotes da Quadra A, com área de 1.000 m<sup>2</sup>, em condição de pagamento à vista. Valor com base em tabela de junho/2014, sujeito a atualizações e consulta de disponibilidade. Valor expresso em reais, sujeito a alterações sem prévio aviso. Só serão permitidas indústrias com Classificação I 1 – Indústrias virtualmente sem risco ambiental, e todas deverão se submeter à Cetesb para a sua aprovação. Registrado sob nº R.6 na matrícula nº 142.729, sob nº R.6 na matrícula nº 142.730 e sob nº R.1 na matrícula 168.404, todas do 1º Oficial de Registro de Imóveis. Títulos e Documentos é civil de pessoa Jurídica, Comarca de Sorocaba, Estado de São Paulo, em 9 de outubro de 2013. Cada proprietário fica responsável pelo cumprimento das disposições legais da municipalidade de Sorocaba. Creci Mendes Ortega 9835-J, Creci Mendes Mustafa 41601-J, Creci Abyara 20363-J.